

“乡村百灵”孙贵娟：

农家女唱响星光大道

她是一名普普通通的农村女，却有着一副如百灵般的歌喉。她没有进过音乐的殿堂，却怀揣着一个走向大舞台的星光梦想。名不见经传的她，2014 年接连在中央、省、市歌手选秀的大舞台上夺魁，她就是河东区八湖镇驻马滩村的“乡村百灵”孙贵娟。

通讯员    刘聚兴    记者    伟伟



孙贵娟

农家女学唱养家

1 月 20 日上午，记者辗转找到了孙贵娟的家。眼前低矮的三间草房和四周斑驳的院墙，残破的小门楼下，两扇窄窄的旧板门虚掩着。孙贵娟就生活在这样一个农家。

孙贵娟穿着并不时尚，脸上还留有星光舞台的激动和兴奋，虽然她已经出嫁到了相公街道的红岭埠村，但她依然离不开

这个家，因为这里有着难以割舍的亲情牵挂，也是她励志坚守，放飞星光之梦的地方。

“俺家几代都是农民，从爷爷到父亲再到我，都靠为红白事当吹鼓手维持生计。”谈起女儿的星光梦，满头白发的孙希振说，女儿的成功，是她的一颗孝心支撑着她，再苦再累也坚持唱歌，从不言弃。孙

贵娟生活在一个贫寒的农家，父亲唱大鼓，小学五年级的时候，父亲不慎摔断了腿，眼看祖辈留下的手艺就要失传，孙希振躺在床上十分着急。小小年纪的孙贵娟却看透了父亲的心事，她放弃了升初中，下决心学好家传的手艺，用唱好歌唱好戏，养家糊口，改变全家的命运。

孙贵娟从学戏开始，白天和妈妈下地种田，晚上坐在父亲床前，一句一句地学唱戏。为了记住那一出出戏中的台词，用好花腔，她经常练习到深夜。孙贵娟嗓音好，又不怕吃苦，短短几年时间，就将几出老京剧唱得有板有眼，初次在村里一家人的喜事上亮嗓，就赢得全村人的喝彩。

圆梦站上星光舞台

十年磨剑见锋芒，而对孙贵娟来说，她的磨砺似乎比常人更漫长。因为她这一剑，整整用了 20 年。漫长的声乐坚守，20 年的孜孜以求，孙贵娟终于迎来了一个机会，32 岁的她站在了星光大道的舞台上。

那是去年桂花飘香的季节，她偶然从朋友圈中了解到中央电视台举办京剧票友大赛，兴奋得她抖了抖一身农忙的尘土，带着父母的嘱托，带着乡亲的期待，带着生、旦、净、丑

多个角色唱段来到了首都北京参赛，可令人遗憾的是赛事已完。经人指点，她从北京赶到德州，终于踏上了 CCTV 星光大道选拔赛的舞台。大赛中，孙贵娟的一曲《珠穆朗玛》，引发全场震动，她的歌声征服了所有的评委和观众，在几轮角逐中一路过关斩将，一举获得总决赛“优秀才艺奖”。

崭露头角之后，2014 年 10 月，她又参加了山东综艺频道春晚总动员

大赛，从海选到总决赛，顺利进入 16 强。11 月份山东农科频道农民好声音大赛中又一举夺魁，并在临沂第三届网络春晚海选中成为赛场瞩目的焦点，她的《庄稼院的歌》赢得了观众热烈的掌声。

孙贵娟正用一个个行动，圆着她心中的星光之梦。走到今天，孙贵娟经历了数不清的困难和打击。每天，顶着星辰练嗓音，晚上模仿明星唱歌到深夜。有一次，她在贵

任田里浇水，唱累了，就在地头睡着了。待到水稻插秧时，她站在水里，边插秧苗边唱歌，歌词记不清分了心，耽误了农活，为此还被哥哥打了一顿。

孙贵娟说，“我痴心唱歌，认准的就是一个理，咱农民也能说会唱。有家乡父老乡亲的支持，有亲朋好友的鼓励，我要用实力走上星光大舞台，用实力改变生活，改变命运，让贫病多年的父母过上好日子。”

福建人陈永丰临沂创业：

在这片热土收获了幸福



陈永丰在介绍自己经营的商品。

2    临沂初创业，骑车找生意

如今老陈可以坐在店铺里等着顾客找上门，可万事开头难。28 年前，刚来临沂的几年里老陈的生意并不好做，用他的话说：“酸甜苦辣的滋味都尝过。”

1987 年，改革开放使得人民生活水平有了很大的提高，南方福建、广东等地的人们都走出家门开始寻找创业的机会。当时的陈永丰刚刚 30 岁出头，他和村里的很多年轻人一样，想要走南闯北干出一番事业。

“那个时候打算去济南创业，而且已经租好了门面房。”老陈说，就因为老家认识的几名临沂朋友让他改变了想法。这几名临沂朋友曾经在泉州当

兵，喜欢结交朋友的陈永丰认识他们后便和他们成了朋友，得知他要到济南做生意，已经返乡的朋友们极力邀请他来临沂，经过一番思考，陈永丰最终决定来临沂闯荡。

“当时临沂还没有现在这么多市场，我来到以后就租了个仓库，有货就存起来，没有门面房。”老陈说，当时不仅条件有限，就连生意也难做。

为了联系生意，刚来临沂老陈买了辆自行车代步，一开始老陈就是骑着自行车，一个工地一个工地的跑生意，有要货的工地，他就联系广东的商户进货，从中赚些利润。

“那个时候赚钱很少，

一天跑好几家工地都没有结果，生活根本没什么保障。”老陈说，当时他孤身一人在临沂，生活过得很艰苦，可即使这样他也没打算放弃，因为他知道，当时临沂市场初具雏形，未来市场的发展不可限量，只要他坚持就有希望。

10 年后，陈永丰的坚持有了回报。1997 年，鲁南陶瓷市场开始营业，陈永丰成了第一批在市场拥有门面房的商户。这对做生意的人来说，就像有了安身的家，从那时起，老陈开始在这里经营外墙砖生意。这一年，陈永丰也把妻子和孩子从老家接到了临沂，全家人分别 10 年后终于又在一起生活了。

3    难舍沂蒙热土

没想过回老家

2006 年，随着临沂经济突飞猛进，房地产市场的快速发展，也带动了陈永丰这样的中小企业的发展。“2007 年至 2009 年是生意最好做的几年，最近两年市场不是很稳定，而且竞争也越来越激烈。”陈永丰说。

虽然大环境下生意不好做，可陈永丰独特的经营理念和经营策略，让他的生意也算红火。现在，陈永丰的两个女儿和女婿都在帮忙打理生意，陈永丰也不用过多地操心。

老陈全家人在临沂生活了几十年，都已经习惯了这里的生活方式。老陈说，他非常喜欢临沂的美食，糁、羊肉汤和烤牌，都是他的最爱，他经常早上为了能喝上一碗糁，5 点钟起床去糁铺。

吸引老陈留在临沂的不光是美食，最重要的是热情的临沂人。“在临沂做了这么多年的生意，我知道临沂人很好客，有包容心，他们希望外地人留下来互相学习，从而带动市场的发展。能有这么好的市场环境，我们也愿意留下来。”陈永丰说。

虽然已经 60 多岁，可陈永丰从来没想过要回到老家生活，因为家人、朋友都在这里，临沂已经成为了他的家。

28 年前，福建人陈永丰孤身一人来临沂创业，几十年来，他尝尽生活的酸甜苦辣，创业的艰辛万苦，经过百般努力终于取得了成功。如今，陈永丰已是儿孙绕膝、事业红火。他说：“是临沂这片热土让我收获了自己的幸福生活。”

文 / 片    本报记者    李晖

1    货过硬人实在

顾客慕名而来

在市区解放路与琅琊王路交会处的鲁南陶瓷市场，路北有一家经营销售微晶石的商铺，虽然店面不大，可生意却很红火，不少顾客都是慕名而来。这里就是陈永丰经营了近 20 年的店铺，之所以受欢迎，是因为来此的顾客都知道，老陈人实在，加上地板砖质量也好，所以深受欢迎。

记者在采访时遇到前来挑选地板砖的朱女士，朱女士告诉记者，她装修了 3 套房子都是用老陈的地板砖，家里的亲朋好友装修房子也都是来老陈这里拿货。“老陈人实在价格不要谎，而且商品质量也好。”

做生意不能漫天要价、保商品质量、留住回头客。这是老陈总结出的生意经。“我的商品好价格实惠，顾客买了觉得好，就会推荐给身边的亲朋好友，一传十传百，来我这的顾客就会越来越多。”老陈一边泡茶，一边给记者介绍，他现在每天只坐在店里泡茶喝，就会有顾客找上门，生意也好做。

今年 62 岁的陈永丰是福建泉州人，1987 年他从老家来到临沂创业，经过几年的努力，他的生意有了很大的起色，1997 年他把妻子和子女接到了临沂，如今孩子都长大了，可以帮他打理生意，孙子辈的孩子也都在临沂上学，这里已经成为了他的家。