



经过一年的辛苦工作，不少人拿到了丰厚的报酬和年终奖金，而买辆新车回家过年更是很多人的梦想。随着春节临近，车市也逐渐热闹起来，为了迎接这一销售黄金期，临沂各家汽车4S店纷纷推出重磅车型和超值优惠，对于有购车计划的朋友们来说，不妨借着这大好时机，开一辆满意的新车，回家过新年。



鲁南商报

105 2015年2月6日 星期五  
编辑：王文卿 组版：王海玲

105 2015年2月6日 星期五  
编辑：王文卿 组版：王海玲



# 亲们，买辆新车过新年吧！

本报记者 许跃梅

## 4S店节前迎销售高峰

每年的这个时候，都是汽车销售的黄金时期，很多车型不仅有超值的优惠，汽车厂商还会推出超值大礼包，加上节前人们工作一年攒了不少积蓄，又发了年终奖，有购车意向的人都乐意在这个时间买辆心爱的汽车，开回家过年既喜庆又有面子。

临沂御骏福特4S店市场部经理王德有告诉记者，2015年的1月份，他们店卖了85辆汽车，比平时的月份销量提高了20%左右，尤其是刚进店的新车福克斯，专为中国人打造的车型受到了消费者的关注和好评，“刚入店就成了店里的热销车型，我们更是推出了订车就送1980元的全车镀晶活动。”

“我们宝马车的销量一直很

好，不过节前的销量的确有明显的提升。”临沂宇宝行宝马4S店市场部经理方女士说，很多人都选择在春节之前这段日子来买车，而他们的店里的宝马车价格都会保证最低价，然后根据客户的需求不同赠送不一样的礼包，尽量做到让客户最满意。

## 现金直降很诱人

春节之前，临沂的汽车4S店都投入到了营销的激战之中，有的订车赠送车饰大礼包，有的送保养，有的推出特价车……但对消费者来讲，最给力的优惠就是现金直降了，能省点钱回家购置年货，估计是人人都乐意的事情。

“春节前购买福克斯直接现金优惠12000元，还送4800元的电子导航仪，而嘉年华综合优惠10000元，都是现金直降，感兴趣的市民千万不能错过这么好的机会。”王德有介绍说。

临沂兴华吉利4S店市场部经理刘广征告诉记者，他们直接推出了100台临沂特供版帝豪厂价直销，这是他们4S店联合厂家一起做的活动，保证全国最低价。

春节临近，沃尔沃临沂富豪4S店特别推出了特价车，数量有限，抢到就是赚到。“2014款沃尔沃S60L综合优惠7万元，仅限2台车，而沃尔沃进口XC90优惠高达10万元，并且只限1台，错过了机会就没有了。”沃尔沃富豪4S店的销售人员说。

## 新车、年货一起带回家

买了新车回家过年是十分喜庆的一件事，但是买车的同时把家里的年货也一起置备齐全，那真是完美的“配置”。为了让客户欢欢喜喜过大年，很多汽车4S店推出了“把新车和年货一起带回家”的活动，这一举措，既显示了4S店的高

质量服务，也显示了他们对客户的贴心、关心。

“即日起至春节期间，到我们店里买车就送年货，米、面、油、奶、饮料等统统装到新车里，一起开回家。”北京汽车九州顺嘉4S店的销售人员说，他们为客户提供年前一站式购车服务，将“省时、省力、省钱、省心”进行到底，除了送年货，有的车型最高直降两万元，并且是年前最后一次巨惠。

临沂金华奥迪4S店也推出了送年货活动，自2月1日起到春节之前，预约到店保养或进行二手车评估的客户，都有机会获得丰厚年货大礼包一份。“而期间购车的客户均享受春节前最低价格优惠，并享有春节前‘差价补偿’的协议。除此之外，在活动期间，老客户带新客户购车成交，就送500元加油卡。而年货大礼包，更不会少。”临沂金华奥迪4S店的销售人员说。

叫板全城 底价抢  
新年限时开抢  
即日起至2月15日 就在河东广本冠成店!

**4.38万**  
锋范洋气开回家!  
二手车置换 0首付 0利率




易通集团 易通集团河东广本冠成店 买车到易通 服务有保障  
电话: 0539-8091222 地址: 河东区东外环与凤凰大街交会往北300米路东

Ford 长安福特

长安福特全系品鉴会  
暨新春老客户答谢

— 2015 —



- 到店即送新春大礼包一份
- 订车抢年货免费抽大奖，一等奖 568 元 原厂车模
- “家轿新典范”福特福睿斯幸福上市，订车送千元豪礼
- 公务员新春特惠，购车享最高 5000 元 额外补贴
- 金融贺礼，分期购车嘉年华上路仅需 26000 元，福克斯上路仅需 32000 元



易通汽贸集团 长安福特旗舰店-义堂御骏店  
Linyi Yitong Auto Trade Group  
销售热线: 0539-2023357 服务热线: 0539-2023358  
双岭路与临西十三路交会高架桥南路东