

鲁南商报  
社区直通车  
SHEQUZHITONGCHE

沂龙湾  
现房洋房 清盘钜惠  
仅十余席 最高单套优惠6.5万  
2010-2014连续五年 销冠全城  
Tel: 822 8888



跳蚤市场上,外教正用英语砍价。记者 罗志强 摄

## 社区直通车启动“跳蚤市场”模式 儿童做“外贸”，砍价用英语

本报2月6日讯 (记者 王晓 李诗源)5日下午,本报社区直通车走进开元上城B座3楼欧宜国际英语学校,60多名小朋友带着自己的闲置物品来到这里,用英语与小伙伴们、外教交流、砍价,不仅提高了孩子们学习英语的兴趣,而且培养了他们的英语口语表达能力和人际交往能力。

当天下午1点左右,在欧宜国际英语学校大厅里,人潮涌动,热闹非凡。活动还没有正式开始,就已经有不少小朋友迫不及待地在自己的摊位前忙活了起来。来自加纳的外教 Godwin,开始用英语帮助孩子们填写标签,并教孩子们如何用英语介绍自己的商品。记者看到,60多个摊位摆满了各式各样的商品,图书画册、玩具等,商品种类丰富,各具特色。有些孩子还带来自己亲手制作的各类饰品,尽显巧手巧思。

老师 Jessie 高喊一句“Welcome”,活动正式拉开序幕。首先, Jessie 简单地用英语介绍了活动流程,活动后将评选出“最佳卖家”“最佳吆喝”“最有创意摊位”等奖项。紧接着来自美国的外教 Matt,开始和学生们面对面沟通起来。“May I help you?”“I like it, how much?”……孩子们开始了全英语的购物体验。大厅里洋溢着浓浓的英语气息,中文在这里毫无用武之地。

今年7岁的李想一个人害羞地坐在自己的摊位前,外教 Matt 看到后,马上走上前,开始用英语和他聊了起来。“I like this robot, how much?”李想低着头,想了一下说道:“ten yuan。”外教 Matt 思考了一下,笑着说道“So expensive! Could you please sell it cheaper?”最终,李想经不住外教 Matt 的再三砍价,终于以5元的价钱将机器人卖给了外教 Matt。

据欧宜国际英语学校的校长丰源庆介绍,本次跳蚤市场吸引了很多同学的热情参与,还调动了同学们学习、使用英语的积极性,提高了同学们的英语交际水平。“国际小跳蚤市场”活动为学生创设了一种真实的生活场景,让他们在体验生活时提高运用英语的能力,激发了他们用英语表达的渴望。“还能培养孩子们理财经商的头脑。”丰源庆表示,对学生来说这是一种考验,更多的是体验,让他们能理解父母挣钱的辛苦。

### 现场花絮

#### 丰铭悦 卖的玩具是我自己做的

跳蚤市场还没开始,丰铭悦从小伙伴手中购买了一个可以发射子弹的玩具,她用玩具指着所售物品,使劲喊着物品的英语单词,希望能引起别人的注意。

每次有其他小朋友来咨询,她都积极地用英语介

绍,着急的时候也会用汉语沟通。丰铭悦说,自己学英语的时间不长,一些买卖中所需要的句子不太熟练。“我会说单词,像彩笔、橡皮这些。学校里有英语课,这里的外教老师还告诉了我一些。”丰铭悦说。

今年8岁的丰铭悦,对于物品售价,有自己的一套想法。“这12盒彩笔是爸爸给我的,他说我只要付给他本钱就行,我就把价格提高一些,这样我还有赚。”丰铭悦说得头头是道,“这个彩色的水球是

我自己做的,里面灌上水,气球摔不破,还会弹起来,而且我用洗手液涂满气球,再洗掉,就变成有香味的水球了,旁边这些玩具是我从家里带来的。”丰铭悦向记者一一介绍,随后丰铭悦又赶紧开始叫卖。

#### 苏程 与外教交流乐在其中

12岁的苏程面前放着他从家带来的一些玩具和书籍,对于前来咨询的“顾客”,不管对方是否有意愿购买,他都认真地用英语回答。

很快,他的认真让外教也注意到他,外教 Godwin 来到苏程的摊位前,用英语询问了苏程所售玩具的价

格、颜色等。Godwin 用英语不断与苏程讲价,希望能便宜一些,苏程一脸为难,不断地说着“No”,最后 Godwin 很遗憾地离开了。

苏程说,刚才 Godwin 所讲的英语,他有一些听不太明白。“特别是讲价的部分,他一直让我降价,但其中有几个单词我没听懂,不

过大体意思我是知道的,而且他也一直用手做出向下的动作。”苏程一边说,一边回想。

苏程还没说完,另外一位外教 Sam 也来到他面前, Sam 指着苏程所售的一本书询问价格。苏程回答说:“fifteen yuan(15元)。”外教没有听清,再次询问了两遍,

并写下“15”的字条用来确认价格。确认之后, Sam 重复了一次“fifteen”纠正了苏程的发音,并将价格降到5元,苏程不肯。Sam 又询问了几件物品的价格,价钱都没有达成一致。“是否卖出去东西不重要,重要的是可以与外教交流,而且外教说的我基本能听懂,很开心。”苏程说。

#### 家长 让孩子张口说英语

“你们卖了多少钱了?”袁女士站在女儿刘羽菲的一侧不时询问,偶尔还会弯腰教女儿几句买卖中需要的英语,鼓励刘羽菲大胆与别人交流。

袁女士告诉记者,女儿今年8岁,上二年级,之前只在幼儿园接触过英语。袁女士说,女儿刘羽菲参加跳蚤市场之前,特地学了两句英语。“一句是 can i help you(我可以帮你吗),一句是 which one do you like(你

喜欢哪一个)。但她性格很内向,不敢开口说,不过好在有小伙伴一直陪着她,讲价也由小伙伴负责,她只要负责说新学的两句英语就可以了。”袁女士笑着说。

“三年级后,她就要学习英语了,我带着她过来主要是让孩子感受一下氛围,鼓励她张口说英语。只要能张口就好,不能只会做题写单词,不会与人沟通。”袁女士说。

与袁女士有同样想法的

还有苏女士,她一直陪着儿子袁法宇,在有人询问价格的时候,时不时地告诉袁法宇几句英语。“他一直在学习英语,我们希望他在口语方面能做得更好。平时在家,我也会教教他,但毕竟我的能力有限,还是想让他多用英语和别人沟通,多开口说,培养这种意识。”苏女士说,除了培养孩子开口讲英语的意识外,苏女士还希望儿子能体谅家长赚钱的不容易,体会家长的辛苦。

沂龙湾  
2010-2014连续五年 销冠全城  
现房洋房 清盘钜惠  
仅十余席 最高单套优惠6.5万  
Tel: 822 8888