

银行网点与电商便利店“联姻”

办业务、买东西两不误

本报3月24日讯(记者 邵琳)“银行大堂里也开起超市了?”24日,北城新区居民于先生走进小区门口的一处兰山合行网点办业务时,发现银行大堂开设了一处电商便利店,办业务、买东西两不误。

走进位于理想家小区兰山合行网点,营业大厅东侧的便利店格外引人注目,货架上摆放着各种零食、饮料,以及洗发水、润肤露等日用品,同时这个网点还可以提供咖啡、牛奶等热饮,市民可以自主购物。

“来银行办业务的时候,看着家里有缺的日用品就顺手买了,而且价钱也和大超市的价格差不多,挺方便的。”市民周女士说,在柜台取完钱之后,她来到便利店买了两支牙膏。

兰山合行电子银行部负责人于晓磊介绍,该网点是兰山合行和“01世界”电商进行跨界合作的一个试点项目,也是传统银行网点经营创新的一种尝试,除了货架上摆放的



便利店开进了银行网点。

商品之外,还涉及网购的商品。记者注意到,在便利店的入口处还放着一台“01世界”终端一体机,市民轻点屏幕就可以登陆“01世界”网上商城,从网上选购商品。

临沂东忠科技有限公司是“01世界”的建造者,公司执行总监刘远军表示,此次与银行的合作,将电商平台的实物展示、网购货物的自提存储

和综合便民缴费引入银行网点,是对银行网点功能的进一步延伸。“同时我们电子商务企业也可以借助银行的渠道优势,完成线上线下整体布局。”

记者了解到,首批纳入试点计划的银行网点共有35家,目前4家已经启用。“这是一种全新的合作方式,我们也会根据试点情况随时进行

调整和改进,目的是为了更方便消费者。”刘远军说。

刘远军介绍,随着双方合作的加深,银行网点内的便利店将为市民们提供实体购物、网络购物、日常缴费等一站式服务,并有望在“01世界”终端一体机实现客户小额存取款功能。此外,双方还将在金融支付、电子商务、小额信贷等方面深入合作。

1元“贴条险”面世即被叫停



本报3月24日讯(记者 左肖 孙飞霞)“只需花1元钱买‘贴条险’,一旦违法停车被交警贴罚条,就能获100元的罚款减免。”3月23日,记者体验却发现,该软件弹出“已下架”的字样。律师表示,由于贴条险不是由具备保险牌照的保险公司参与,该险属于无效民事行为,同时购买该险的双方属于签订了无效合同,应当退还收取的保险费用。

3月15日,某手机APP推出1元“贴条险”,称只要花1元钱,就能少缴100元违法停车罚款,这令不少有车一族很是心动。“现在私家车越来越多,出门第一件事就是想着如何停车,现在可以花1元钱就不用担心被贴条,我很愿意尝试。”私家车主刘女士说。

3月24日,记者下载了这款推出“贴条险”的手机APP。打开APP后,页面首先要求用户填写手机号码、验证码进行注册,注册后同时显示成功登录。记者打开页面底部的“服务”一栏,便出现了“车险估价”“理赔服务”“汽车借贷”“贴条险”等共6栏服务项目。

在贴条险的服务保障条例中称“该保险不是一款保险产品,而是一种类保险服务,而且不隶属于任何保险公司。”

记者点击“贴条险”后,按照要求完善了个人信息,点击参加,页面则弹出“贴条险应有有关部门要求已经下架”的字样。记者搜索发现,原来该险仅仅推出5天时间,便被中国保监会叫停。

山东三禾律师事务所单夫纯律师认为,由于贴条险不是由具备保险牌照的保险公司参与,所以该险属于无效民事行为。同时购买该险的双方属于签订了无效合同,应当将收取的保险费用,退还给投保人。

“违章停车是一种违法的行为,‘贴条险’让用户仅用1元钱就为自己的违法行为‘埋单’,降低了违法成本,甚至鼓励了违法停车,它存在的本身就已经违背了《保险法》第四条不得损害社会公共利益原则。所以按照《合同法》购买该险的双方属于签订了无效合同,应当将收取的保险费用,退还给投保人。”单夫纯律师说。

700多款车型在车展等您

展会时间:4月3日至6日 展会地点:临沂国际会展中心

本报3月24日讯(记者 邵明习)想买辆车去踏青?马上就将迎来出手良机!4月3日至6日,由鲁南商报、沂蒙晚报倾情打造的第13届齐鲁(临沂)精品室内车展,将在国家级临沂经济技术开发区临沂国际会展中心举行,80多个品牌、700多款主流车型将联手掀起今年鲁南车市首轮购车潮。

下周五,第13届齐鲁(临沂)车展将在市民眼前精彩呈现。在本届车展上,合资、自主主流车一网打尽,新车、豪车完美亮相。在“人间最美四月天”,满眼芳菲将随着车轮转动,瞬间拉近到观众的眼前。

据本届车展组委会负责人介绍,本届车展将启用临沂国际会展中心室内外两大展

区,展出总面积近10万平米,预计将有80多个品牌、700多款主流车型参展,市场上各种主流品牌将汇聚一堂,可以满足你的各种价位需求。

至于价格,请你放心,来本届车展买车就是买实惠。车展组委会有关人士称,按往年惯例,每到齐鲁(临沂)车展,各参展车商都会进行大幅促销,而且这个时段的促销一般情况下都是由汽车厂家牵头进行,也就是所谓的“厂价直

销”模式。“同时,同一品牌下的各家经销商为了提升销量,将会在厂家给出优惠的基础上,进一步提升优惠幅度。因此有需要的消费者可趁着车展价格洼地时买车。”该负责人称。

记者从车展组委会了解到,目前车展招商已经接近尾声,参展车商也逐渐浮出水面,包括宝马、奔驰、上海大众、一汽大众、别克、雪佛兰、斯巴鲁、一汽丰田、广汽本田、江淮汽车、标致汽车等70个

品牌参展。同时,最近关注度极高的索纳塔9代、全新汉兰达等新车均将在车展亮相。同时,还有神秘豪车助阵本届车展。

临沂市被誉为山东汽车市场的第三极,齐鲁(临沂)车展也被赋予了更多含义,不少参展商都希望通过本次车展能有一个好收成。而对于普通老百姓来说,买车是一件大事,所以打算购车的市民要抓住车展良机,到车展上选一款称心如意的爱车,趁着美好春光去自驾踏青吧!



2014第十一届齐鲁(临沂)车展上,价值598万元的雷克萨斯LFA亮相。

延伸阅读

车展大明星,都有谁会来?

作为鲁南地区车坛开春第一盛会,人们除了买车之外,可能最关注的就是豪华车谁能来?作为车坛大佬,宝马汽车品牌一直以高端的汽车品牌影响力,以及实际的驾乘奢华享受闻名天下。本报记者带你一起探营今年车展哪匹“马”能来?

宝马1系

此前宝马新款1系的官方图片与实车已经发布,新车在外观、内饰等方面进行小幅升级。此次路试的118d配备了全轮驱动系统、可选装的M运动套件和蓝色

车身涂装。宝马新款118d搭载了一台2.0升涡轮增压柴油发动机,其可以提供110千瓦的最大功率和320牛·米的峰值扭矩,匹配6速手动变速箱。新车最高时速可以达到210公里/小时,百公里加速时间为8.4秒。

宝马7系

宝马7系展现了宝马集团在高效动力和互联驾驶两大战略领域的最新进展成果,拥有同级别中最高效的发动机系列,全系标配8速手自一体变速箱,并装备了发动

机节能启停功能、制动能量回收系统、带惯性滑行模式的“ECO PRO”节能驾驶模式,以及按需控制的辅助装置。

宝马4系

宝马将效仿5系GT为新一代3系推出GT版本的消息已经得到证实,但这款全新五门掀背豪华车将不会称为3系GT,而是以4系为名。全新Gran Coupe继承了新3系富有层次感但稍显复杂的车头设计,但为双肾型进气格栅增添了铝合金风格的装饰

套件,以此提升豪华感和心理定位。

宝马X4

宝马X4是介于X3与X5之间的一款SUV车型。外观方面,宝马X4受到了宝马3系的启发,与中网连接在一起的前车灯组同样出现在了前脸,尾部造型与新3系保持了高相似度,侧身线条与X6极为相似。随着国际SUV市场竞争的日趋激烈,作为豪华车市场的主流品牌,宝马自然想再分一杯羹。

记者 王文卿

移动互联网时代 老板的交际神器



地址:临沂人民广场西侧万阅城A座1701室 电话:0539-2052722 0539-2052723

SOQi搜正