

昨日,齐鲁(临沂)车展以4天销售汽车4800多辆,观展人流量达到50多万人次的规模,再次创下了今年临沂汽车展示交易会的最新记录,无论是参展汽车商家还是汽车厂家都赚得盆满钵满。本届车展参展阵容和销售效果都超出了预期,在2015年临沂展示交易会上也留下了浓墨重彩的一笔,同时也映射出了今年车市的发展方向。

4天销售汽车4800多辆,观展人次50多万 齐鲁车展交上完美答卷

本报记者 王文卿

牛气!四天销售汽车4800多辆

云集了几乎所有的汽车品牌,再加上汽车厂家的大力支持,本届齐鲁车展释放出临沂车市最强音,四天展出时间,4800多辆的汽车销售成绩就是最好的证明。

“今年厂家给予的支持力度非常大,从展台设备到礼仪人员的配备都是汽车厂家为临沂齐鲁车展量身定制的,从几个月之前就开始了申请,所以商家对这次车展也是很重

视。”长安汽车临沂通华4S店市场部经理徐河说,“近年来,长安已经成为品质轿车的重要成员之一,长安汽车本着精心打造每一款汽车的宗旨,现在的粉丝特别多,四天时间销售约800台汽车。”

本届车展上因为展出的产品定位不同,有的经销商赚销量,有的则赚满了人气。记者在车展现场看到,作为近年来临沂兴起的进口车直营

店的代表,临沂宝星豪华车家族成为本届车展最大赢家之一,两辆2015款的福特野马,鲜亮的通用跑车科尔维特蓄势待发,保时捷卡宴、丰田霸道等大块头越野车也不缺人气。“我们三天的时间收获颇丰,其中现场成交近十台丰田霸道大型越野车,2015款福特野马卖出6台,车展效果超出我们预期。”临沂宝星进口汽车有限公司李总说。

震撼!现场活动此起彼伏

除了豪车之外,本届车展上厂家送出一系列优惠活动和营销活动也亮点多多,现场人声鼎沸,车展伴随着各家此起彼伏的促销音乐向前进行,特价车、神秘大奖的不断送出,车展现场活动跌宕起伏。

“快点快点,长城汽车展台搞活动了,今年长城汽车厂家聘请了不

少著名模特助阵,现场还有亲子互动环节呢!”现场看车的摄影爱好者万先生兴奋地说。记者在长城展台看到,作为近年来迅速崛起的自主品牌,长城在本届车展上可谓是赚足了眼球,专业的超大规模的展台,庞大的参展阵容,不断送出的买车优惠,靓丽的车模走秀等嗨爆

全场。“我们虽然没邀请很多车模,前来看车买车的市民也络绎不绝,只要来宝马展台我们就会送出精美小礼品,从车展四天的效果来看,宝马受关注非常高,品牌影响力正在慢慢传播。”临沂宝星宝马4S店市场部经理储珊珊说。

期待!齐鲁车展一年两届铸品牌

作为临沂春季车市的春雷,第十三届齐鲁(临沂)车展一炮惊人,以超乎常人的预期再创汽车展示交易会的记录,继续保持了室内高端车展近十年领跑临沂车市的姿态,为汽车品牌文化的传播和汽车文明的传承搭建的难得平台,同时也规范了业内车展

竞争无序,商家各自为战,资源浪费和粗放式经营的不良局面。

“我们第一个将室内车展带到临沂来,临沂作为一个正在崛起的准二线城市,需要这样高素质的展会带动整个汽车行业的发展,各大汽车品牌也看中了临沂这个城市的汽车发展前景,他们也需要一个展示汽车品牌文化的

舞台,而室内车展是最优的平台。”在车展现场采访时,主办方工作人员李经理告诉记者。

“2015年是齐鲁高端车展来临沂的第七个年头,我们坚持高端成就价值,成交才是影响力的宗旨,一步一步引导消费者发现汽车品牌文化,了解汽车世界之美。”主办方负责人说,“这届车展结束,秋季车展招商工作紧接着启动,期待更多新品牌新车型加入我们的阵营。”



编辑 王咏梅 组版 张院

债权转让公告
曹允学: 根据我与王西勇签订的债权转让协议,我对曹允学的债权本金5000元及利息(包括主、从债权在内)的一切权利已经全部转让给王西勇,请向债权人王西勇履行相应的还款责任。特此公告。
杨道寺
2015年4月7日

债权转让公告
刘敬霖: 根据我与王西勇签订的债权转让协议,我对刘敬霖的债权本金7000元及利息(包括主、从债权在内)的一切权利已经全部转让给王西勇,请向债权人王西勇履行相应的还款责任。特此公告。
杨道寺
2015年4月7日

债权转让公告
刘敬霖: 根据我与王西勇签订的债权转让协议,我对刘敬霖的债权本金4000元及利息(包括主、从债权在内)的一切权利已经全部转让给王西勇,请向债权人王西勇履行相应的还款责任。特此公告。
杨道寺
2015年4月7日

注销公告
根据《个人独资企业法》及相关规定,临沂新能蓄电池厂,法人:龙洪印,工商营业执照正、副本(注册号:371302300028)现拟向工商机关申请注销登记,请债权债务人在本企业登报之日起30日内向我企业申报债权债务,特此公告。
临沂新能蓄电池厂
2015年4月5日