

“一天接了100多个电话,接得耳朵发烫”

“一人一户”解禁掀起开户潮

从本月13日起,如果投资者对证券公司的服务或佣金不满意,不必再费尽周折转户了,只需要到别的证券公司新开一个账户即可。A股“一人一户”全面解禁,这将给投资者带来更多的选择权,增加A股开户吸引力,并倒逼证券公司调整佣金率,提升服务水平。

本报记者 邵琳 孙飞霞



13日下午,金雀山路与中丘路交会处一证券
公司内,不少市民前来开户。



专家

“一人多户” 引发券商价格战

临沂大学商学院教授齐春宇表示,“一人多户”实行后,广大股民不仅选择空间增大,在不久的将来还能以更低的佣金享受证券公司更好的服务。

而对于证券公司来讲,“一人多户”的实行,会使加剧证券公司间争抢客户的竞争,为了赢得更多客户,券商可能会主动降低佣金,从而引发券商价格战。

从证券公司内部结构看,以佣金收入为主要收入来源的小型证券公司业绩将会大幅下降,很可能在优胜劣汰的竞争下被淘汰。

“目前证券市场的平均佣金在万分之七左右,一人多户政策的施行,会使券商向最低水平的佣金比如万三或者万二靠拢。这样一来,整个证券行业的佣金收入将大幅下降,那些以佣金收入为主要收入来源的小证券公司也将受到巨大冲击,甚至可能会被淘汰。”齐春宇说。

齐春宇还表示,“一人一户”的取消,对广大股民来说是极大的便利,但也不是意味着账户越多越好。“一人多户就像一人可以有多个银行卡一样,但是常用的其实只有两三张。开户账号多了,很可能记混密码,反而带来其他麻烦,所以,未来多数股民应该只会开立两三个账户,而非十多个账户。”

投资顾问

接开户电话接到耳朵发烫

12日,中国证券登记结算有限公司发布通知,明确自2015年4月13日起,自然人与机构投资者均可根据自身实际需要开立多个A股账户和封闭式基金账户,上限为20户。

也就是说,以前只能在一家证券公司拥有一个证券账户的股民,现在最多可以在20家证券公司开设20个账户。

“这下子可以不用再为转

户发愁了!”得知“一人一户”限制解禁后,新股民小刘很高兴。2015年初,小刘在市区一家证券公司开户炒股,由于不懂行情,几次操作都没赚到钱,于是他便将资金从股市撤了出来,时间长了便忘记了当初设置的通讯密码与短信密码。

近段时间股市形势大好,小刘想重新炒股,可咨询客户经理得知,丢失短信密码必须带着身份证前往营业厅才能找

找回密码。

“营业厅地址很远,我不想去,想重新开户,可是客户经理说,一个人只能开一个户,而且就算我想销户换证券公司,也必须带着身份证去营业厅现场办理。”小刘说,新政的出台让他不再为销户转户发愁了。

“不是在开户,就是在去开户的路上。从早上9点到下午5点接了一百多个咨询开户的电话,接得耳朵发烫。”13日,

“一人一户”解禁首日,西藏同信证券公司的投资顾问张经理说,其中一多半是老股民来新开,也不乏像小刘这样想要另开的新股民。

13日,记者来到位于金雀山路的中信证券营业部,看到前来办理业务的人排起了长队。一位正在排队的股民告诉记者,如今股市正逢牛市,“一人一户”限制取消,对很多股民来说增加了更多便利和选择。

券商

好服务才是王道

“竞争肯定会加剧,估计下一步拼佣金在所难免,而且要有更多的市场化手段进行营销,从过去开发客户转变为挽留客户。”一家证券公司的客户经理说。

不过在采访中,也有证券公司投资顾问表示,佣金率的高低并不是证券公司吸引股民的核心。“股民更关心的是能不能在开户的公司享受到贴心的服务,掌握好的炒股技术等等,因此对于证券公司来说,‘一人一户’解禁意味着‘拼服务’将成为行业竞争重点。”西藏同信证券投资顾问张经理说。

老股民

想要转户,证券公司设置各种障碍

“一人一户”解禁给投资者带来开户便利的同时,也将直接冲击券商的业务模式。这也意味着如果股民嫌某家证券公司的佣金率过高或者服务不好,可以直接换一家公司开户。

“以前的证券公司明明佣金率可以下调,但是如果股民不去问不去争取,就享受不到优惠。”股民韩女士说。

2006年,韩女士在市区某

证券公司开设账户开始炒股,她说当时的佣金率是2%。“有时候操作频繁了,光佣金每个月就得1000多元。”韩女士说。

2009年,一家新开的证券公司向韩女士抛出了“橄榄枝”,承诺如果韩女士在该公司开户可以享受更加优惠的收费政策,韩女士打算换一家证券公司。可是当韩女士提出转出账户时,她开户的证券公司居

然设置各种障碍。

“一开始投资顾问劝我再考虑考虑,后来又推辞说相关领导不在家不能办理,总之就是不想让我走。”韩女士说。当看到韩女士的态度比较坚决,证券公司终于忍不住使出“大招”——佣金率降到1%,以此来挽留她。

“从那时候我才知道原来就算开了户也能调佣金率,但

是需要主动去问。”韩女士说,如今她已经将佣金率争取到了0.5%。

13日,记者咨询了市区几家证券公司后,发现各公司的佣金率不尽相同。“我们公司一直按照1.3%收取,不足5元的按5元收取。”一家证券公司投资顾问说。而另外一家证券公司则表示,会根据客户的资金量来进行调整佣金率。

公交驾驶员存在巨大缺口

有志青年可报名 A3 驾考,合格人员百分百安排就业

本报4月13日讯(记者李墨)日前,临沂公交集团与沂南志华驾校签订了公交驾驶员培训就业合同,通过A3证考试的学员可到公交集团就业,以缓解公交驾驶员严重不足的现象。

目前,临沂市总计有1000余辆公交车,与驾驶员数量基本持平。而按照国家标准,市区每万人拥有15辆公交车,每辆公交车配有1.5-2名驾驶员,临沂

公交驾驶员数量严重不足。

“因驾驶员严重不足,市区开通新线路或者增加公交运力都存在较大的难度。”公交集团副总经理曹忠军说,目前公交驾驶员工作强度非常大,本来按照规定驾驶员一个月可以休息4天,但由于驾驶员人手不够,有些线路的驾驶员甚至难有休息日。

“虽然公交驾驶员的平均工资在5000元以上,但是由于工

作强度大,有不少驾驶员因此流失,选择了开物流车辆。”曹忠军表示,这个现象让临沂公交集团非常头疼。

而根据相关统计预测,到2020年,临沂市区常住人口将达到300万人,按照国家标准,应该拥有4500辆公交车,需要6750人以上的公交车驾驶员队伍,公交驾驶员存在巨大缺口。

在交通部门的牵线搭桥帮助下,临沂公交集团与沂南志华

驾校洽谈签订了培训和就业合同,由志华驾校培训城市公交驾驶员,合格人员百分百安排就业,符合条件的广大临沂市民和外地市有志青年均可报名。

据介绍,A3证与A1、A2不同,专指城市公交驾驶,不需要年限升级,可以直接考取。“只要年满20岁,女性不超过35岁,男性不超过40岁,身体健康,初中学历以上就可以报名。参加完A3证考试,并经过试用

期就都可以与公交集团签订劳动合同。”曹忠军说。

目前,志华驾校有A3证培训车辆十余台,教练员10名,培训能力在每月320人左右,每月合格人数大概在60人,培训周期在3个月左右。

“公交驾驶员于4月8日开始报名,培训将于5月正式开始。”志华驾校张元明校长说,截至4月10日已有50多名市民报名。

