

春天就应该是自驾旅行的季节,打开车窗,青草和着泥土的清香扑面而来,身后的草长莺飞、花红柳绿仿佛时刻在提醒你,是时候逃离城市自驾“撒欢”了。随着气温不断回升,自驾族再也不能抑制内心的骚动,猛兽引擎,向着一片又一片花海进发!



春暖花开,自驾走起!

本报记者 王文卿

提前规划自驾赏花线路

“到处都是满山的梨花,到处都是迷人的风景,带着孩子出来一趟在才知道外面的风景那么美好!”上周末,带着家人去了一趟蒙山百花峪的周女士说。

随着私家车的普及,自驾游成为近年来人们出行游玩的又一个主要方式之一,特别是春天的到来,让不少在城市呆久了的人们有了自驾翻山越岭去赏花的冲动。而记者发现,在众多自驾线路中,很多

市民对风景秀丽,桃花盛开的山区线路情有独钟。“春天嘛,不能负了这大好春光,每天上下班在城市中多少有些单调,上周末带着孩子去了一趟竹泉村,有山有水,山花烂漫给了孩子一个难忘的周末。”某地产公司姜经理说。

“每年清明节前后,都是自驾出行的高峰期,这时候的路线主要是在周边县区有果树开花的地方,李官的桃花,平邑的梨花,滨河两岸游乐场

的各种花卉等等,车要避免扎堆出行,并且这些景点大部分在山区,出行前最好把路线弄清楚,以免不适应坡路行驶。”旅游百事通的顾经理提醒,自驾出行虽然方便,但是也有不少弊端,像景区门票贵,景区提供服务不周到,甚至个别不正规的景区在餐饮、住宿上有宰客的嫌疑,自驾出行一定要弄清楚。

合二次换车的人群购买,买辆这种车来说走就走的旅行非常惬意,是要考虑自己的实际用途,不能一下子头脑发热。”海马汽车刘经理说。

“自驾游虽然令人神往,但是驾驶车辆切莫大意,自驾出行前最好保养车辆,到正规保养店检查汽车各项指标是否合格,以保证出行安全。”一汽大众临沂大店赵经理说。

SUV为自驾提供更多保障

在人们印象中,自驾游最好的伙伴应该是越野车,它的通过性能好,越野能力出众,更能适应复杂多变的路况。而越野能力一般的轿车,同样也能完成说走就走的旅程,只是需要车主更好的驾车技术。

针对户外自驾车型的选择上,很多专业人士给出了建议。“作为经常自驾出行的人群来说,最好是有一辆越野能力不俗的SUV,相对来说这种

车在翻山越岭的时候能够提供更为强劲的动力支撑和通过保障。”市区一户外俱乐部的孟经理说。

而记者采访发现,目前很多汽车厂家看好了越野车市场的潜力,近年来纷纷推出了“小越野”,像海马汽车的S5,东风标致的2008,中华V5等车型。“这些车兼顾了越野车的通过性,同时在一定程度上保留了轿车的舒适性,非常适

●链接:

部分自驾路线推荐

临沂城区及周边景点路线:

第一天:北城新区,滨河景区,凤凰广场,橡胶大坝—王羲之故居—午餐—沂南智圣汤泉旅游度假区休闲观光及住宿。

第二天:早餐—竹泉村景区—午餐—江北第一溶洞沂水天然地下画廊(喀斯特地貌,暗河漂流,体验滑雪)。

书法修学路线:

临沂王羲之故居—银雀山汉墓竹简博物馆—中国历代尺牍石刻博物馆—沂南北寨汉画像石墓。

沂蒙农业观光路线:

赴盛能游乐园,参观牧场、花卉园、动物园、农产品深加工生产线,午餐后观赏鸟艺表演,自费参加休闲娱乐项目。

绿色生态沂蒙路线:

赴蒙山云蒙景区,游览观瀑亭,水帘洞、雨王庙,沐浴“天然氧吧”,午餐后游览“沂蒙石林”—奇石园。

2015款长安悦翔V3隆重上市

4月11日,2015款长安悦翔V3在临沂举行了隆重的区域上市仪式,并于沂蒙山风景区展开了新车试驾活动,获得到场观众和媒体朋友的一致好评。

活动当天,长安悦翔V3新动力车型在沂蒙山景区酒店展开了区域上市仪式,新款V3笼罩在聚光灯的照射之中,在性感魅力的模特的陪伴下,份外光彩夺目。在专家一番热情洋溢的讲解之后,展开了悦翔V3的试驾环节。

活动现场人潮汹涌,抢先体验“幸福型动力”—悦翔V3的惊人魅力。

长安悦翔V3是长安汽车针对入门级家轿市场的最新消费趋势,凭借全球研发平台和严苛的制造、验证体系,历时3年打造而成的经济型三厢家轿。它的外型设计采用海豚仿生学造型理念,整车外观灵动,且拥有最优空气动力学设计,最大程度降低风阻,降低油耗。

同时,该车搭载长安汽车自主研发的1.3L全铝发动机,最大扭矩为121N·m,城市路况的综合油耗为5.6L/百公里,动力性和经济性均领先于同级别车型。后悬挂很好地过滤了路面颠簸,享受与高级车媲美的乘坐舒适性。

此外,与同级别车型相比,悦翔V3配置更为丰富,拥有诸如,ABS/EBD/电动车窗/后视镜电动调节等遥遥领先于同级别车型的高端配置。

作为中国品牌入门级家轿的佼佼者,悦翔V3自上市以来凭借其出色的性能,丰富的配置和卓越的经济性博得了年轻消费者的喜爱。与此同时,更是为年轻人传达了一种新的生活主张——幸福需要“型动力”!

(王文卿)

罗庄联社实现首季业务“开门红”

今年以来,罗庄联社深入贯彻省联社、临沂办事处工作思路,以首季业务营销竞赛活动为抓手,大力实施客户“扩面、提质、增效”工程,立足“支持支小”市场定位,发挥“网格化”管理数据应用,实施全员营销策略和模拟绩效考核,发挥农金员人熟地熟优势,不断扩大存款客户群体。同时,结合县域经济发展实际,对城乡农户、个体工商户逐户走访,掌握信贷资金使用情况,倾听客户心声,把脉信贷需要。截至3月末,该社各项存款余额90.9亿元,较年初增加10.35亿元,增幅12.85%;各项贷款余额69.3亿元,较年初增加6.5亿元,增幅10.3%,存贷款等各项经营指标均创历史最好水平,实现首季业务“开门红”。 (边秀娟)

经典全顺

福到,利到,全顺到!

经典全顺多功能车直降5000元,再享3000元现金红包

快速扫码,进入车价查询搜索栏,输入17位底盘号,即可透明查车价

短轴10座低顶物流(汽油)

现价: **10.28**万

原价: 10.78万

短轴6座中顶

现价: **12.29**万

原价: 12.79万

长轴6座中顶物流

现价: **14.2**万

原价: 14.7万

江铃汽车

临沂顺铃汽车销售服务有限公司

地址: 临沂市罗庄区沂河路55号

销售热线: 2966661 JMC销售: 7061968

服务热线: 0539-2966691 2966690

临沂江铃: 0539-6261030

沂水江铃: 0539-7121333

郯城江铃: 0539-7152009

苍山江铃: 0539-5331555

平邑江铃: 1876988077

莒南江铃: 15969955909

进无止境