

金鹰家电首届

4.18福利惠

创维电视、海信电视、冰箱、洗衣机、空调、容声冰箱
美的空调、科龙空调、方太烟机、安吉尔净水……

史上最低价抢!!

一年一次的家电低价抢购会!

今晚6点—10点

抢购4小时

史上最低价

抢购

不准打架!



想领福利的金粉们只需要关注金鹰家电官方微信(JYJD0001)每周五上午十点准时开抢,让您一次惠到底!

美的 Midea

金鹰家电首届

4.18福利惠

这一次 我们一起任性到底!

一晚低至1度电*

美的变频空调 想开就开



奖品以实物为准,细则详见商场海报,本刊如有刊误,以商场海报为准。

东方红店 8220565 怡景丽家店 8658600 水田桥店 8206569 罗庄宝泉店 8259898 前十店 7301100
罗庄店 8246266 通达旗舰店 8161081 步行街店 2871629 曹王店 7331922 宋王店 7301166

市场前沿



“网购小家电售后不靠谱怎么办?”“网购大家电运输途中受损,赔付一直解决不掉怎么办?”……本地家电卖场转型的网上商城陆续开通,为临沂的消费者提供线下体验、线上购买的新购物模式。本土家电卖场O2O模式有哪些优势?记者邀请各大家电卖场专家为您解读。

网购家电不必舍近求远

本土家电卖场O2O模式PK传统网店

本报记者 王咏梅

体验式消费完胜网店

“从网上买来的东西怎么跟图片差别这么大?”很多网购一族都有这样的体验,这也是传统网店的弊端。而本地家电卖场转型的网上商城依托各个实体门店,让消费者享受到网上优惠价格的同时,也越来越注重体验式消费服务。“这也是我们本地卖场转型网上商

城,与外地的电商竞争中的最大优势。”金鹰家电商场东方红店副经理林川说,特别是对于体积大、金额多的大家电产品,很多消费者还是倾向于在实体店购买,比如电视销售专柜,消费者可以现场通过屏幕内容,对每个品牌电视的画面、清晰度等进行对比后再进行购买。

自建物流队伍减少途中受损率

“大部分网店的的产品虽然价格便宜,但他们没有自己的物流队伍,需要通过物流公司或者快递公司进行配送。像平板电视的显示屏、相机的镜头等属于易碎、易碰物品,容易在运输过程中受损,而一旦出现纠纷,网店和配送方都会相互推卸责任,往往

导致消费者‘有理无处讲’。”九州宜家佳售后服务中心经理郭凤东表示,本地家电卖场转型的网上商城拥有自己的物流队伍,不但能减少了长途运输中容易出现的受损,还能送货上门,打通传统电商不能送达的最后一公里。

售后服务有保障

网购家电售后服务难保障,一直是网购一族最烦恼的问题,而本地家电卖场转型的网上商城则解决了这一问题,“从苏宁易购购买的不管是大家电还是小家电,都可以开具发票,有的消费者选择不开,我们也会提供购物凭证。一旦所购商品出现问题,都可以凭购物小票或

发票到苏宁各门店维修。”苏宁临沂大区售后服务中心经理栗坤表示,很多消费者喜欢网购小家电,但在维修时却遇到麻烦,有的消费者找不到维修点干脆就闲置,导致小家电沦为一次性用品。而苏宁、金鹰、九州宜家这些本地家电卖场O2O模式可以让消费者网购更有保障。

物流派送快

近几年来,“双十一”、“双十二”等都成为传统电商开启促销活动的节点。而在这些活动之后,物流派送满,包裹延迟派送也成为普遍现象。本地家电卖场转型的网上商城在这方面有绝对的优势,卖场自建物流队伍保证商品不被延期配送。“我们自建物流,拥有100辆

服务车,同城小家电派送,最快可以3小时送达。”金鹰美乐O2O商城电商总监李永表示,美乐O2O商城在成立之初,专门推出了“特色服务”和“212服务”两大服务,这两个服务都是为了确保商品能够快速送达消费者手里。

编辑:化强 组版:张晓

郯城农商行大力支持“中国结”产业化发展

随着市场需求加大,中国结工艺的快速发展,郯城农商行立足县域,抓好红花镇、高峰头镇等具备“中国结”加工基础的重点乡镇,从原材料的购进、加工环节的技术改进到产品的销售各个环节,给予源源不断的资金支持。

该行以市场为导向,实行企业帮扶制度,深入企业生产一线了解企业产品质量、销售等问题,掌握企业发展的第一手

资料,及时调整信贷投向,为企业发展注入活力,为信贷投放提供决策依据。同时利用网上银行、企业网银、手机银行等电子银行产品,帮助企业结算、汇兑、代发工资等,缩短资金往来时间,加快资金使用率。截至目前,共发放信贷资金5000多万元,促进企业发展质量不断提高,规模不断壮大,效益不断提升。

(高明)