

互联网金融穿针，物流金融引线

银行无缝式服务商户，助力临沂商城国际化

临沂是“中国市场名城”、“中国物流之都”。有关数据显示，临沂共拥有各类专业批发市场128处，经营产品多达6万个品牌，配载线路2000多条，物流网络覆盖全国县城以上城市，通达全国所有港口和口岸，物流成本比全国平均低20%-30%。在如此雄厚的基础之上，临沂市经济发展的下一步重点在哪里？而银行又能为其提供哪些助推力呢？记者在4月17日下午召开的临沂第二届资本交易大会——银行助力临沂商城国际化研讨会上，为您探寻到了答案。



民生银行直销银行部总经理助理史宁演讲。



民生银行济南分行小微规划与营销策划部总经理吕堂演讲。

互联网金融定位“忙”、“潮”、“精”

互联网金融是传统金融行业与互联网精神相结合的新兴领域。互联网“开放、平等、协作、分享”的精神往传统金融业态渗透，对现有金融模式产生根本影响。

在4月17日召开的银行助力临沂商城国际化研讨会上，金融专家对于互联网的客户定位为“忙”、“潮”、“精”人群，即中等收入、闲暇时间少，且年龄不大，经常网购，对价格敏感，有货比三家心态的客户。而这些客户的消费主体，大多以小商品为主。由此，

临沂商城众多的小微企业也随之迎来了“借力银行、走向国际”的新一轮发展机遇。

此次研讨会上，民生银行直销银行部总经理助理史宁就互联网模式的本质，互联网行业的制胜要素，以及银行业普遍采用的四种对应互联网金融的模式进行了探讨。会上史宁指出，互联网客户的年龄段主要为70至90后，尤其余额宝客户的中坚力量主要来自80、90后，其中90后占比32%，且有进一步上升的趋势，未来市

物流金融服务打通本地经济命脉

商贸物流是临沂城市经济的最大优势，而金融是现代城市经济发展的血脉。

业内人士一般把物流企业与金融机构提供的物流与金融有机结合的各种服务统称物流金融。而在本届资本交易大会上，民生银行济南分行小微规划与营销策划部总经理吕堂诠释了当下物流金融的现况，以及物流金融未来的发展趋势，让与会人员了解了，物流金融服务，银行所要做的事情，不光只和钱有关。

“民生银行基于‘大数据’发展小微业务，在物流行业进行探

索和尝试。”吕堂表示，民生银行依托物流云系统和“大商城”金融IC卡，将推出“物流贷”业务，该业务采用主动授信，客户自主支用。也就是说，根据客户的有效交易数据的评估，客户将在无担保的情况下，获得民生银行信贷支持，并且，通过网上银行，手机银行都可以进行操作，由此解决物流公司经常碰到的资金延迟，容易出现纠纷的情况。而对于资金的安全，民生银行更是由“T+1”提升到了“T+0”，确保了物流公司和物流客户的资金安全快速到账。

小微企业迎来了新一轮发展机遇

银行助力临沂商城国际化研讨会作为此次资本交易大会的重头戏之一，民生银行等金融机构和临沂企业代表在探索互联网金融、物流金融等领域的同时，还在人民币国际化、新常态下实体经济如何利用好金融市

场融资工具等话题进行了深入的交流。

与会代表纷纷表示，近年来，随着我国金融市场改革的进一步深化，临沂商城众多的小微企业迎来了新一轮发展机遇。本次研讨会既是银行助推临沂经

场广阔。

而银行抢先发展的优势，其策略为发展直销银行模式，与互联网行业龙头企业深入合作，持续挖掘，利用互联网优势平台的海量用户资源，为互联网企业提供定制化银行产品，帮助互联网企业迅速为其客户提供优质的在线金融服务，实现互联网企业和银行的完美融合和双赢。如旅游方面，去哪，携程网站上的定制贷款产品，淘宝、京东上的理财产品销售，就是当下比较典型的例子。

而对于物流金融的发展趋势，吕堂表示，民生银行发展物流金融服务，将从六大平台入手，物流管理平台、金融结算平台、信息查询平台、物流诚信平台、物流撮合平台、物流交易平台。实现物流软件、系统无缝对接银行金融服务，并且在物流信息流查询管理方面，实现预约发货、进度查询等功能，搭建企业诚信体系后，实现信息共享，提高物流行业行车满载率，降低成本，在此基础上，构建商户之间的撮合交易平台，把物流和金融牢牢系在一起。

理财产品看台

“轻松定投”，选浦发银行从教育基金到养老基金全搞定

本报讯（记者 魏玉娜 邵明习 通讯员 贾俊杰）你是不是经常在困惑八百多只基金到底该如何选择？能不能通过购买基金实现从孩子教育到老人养老的全过程？不用再困惑，浦发银行根据人的生命周期规律，合理选配基金定投产品，推出“轻松定投”套餐，帮您实现轻松理财。

浦发银行“轻松定投”套餐由“快乐宝贝”教育基金定投计划、“财富快车”房产首付基金定投计划、“幸福晚年”养老基金定投计划等多款基金产品组成。

“轻松定投”按照孩子的教育成长、未来几年的家庭资金需求、老年的安度晚年积累资金制定的合理计划，灵活运用浦发银行特有的约定申赎功能，具有自由掌握交易时间等特点。

“如果你的孩子今年7岁，你准备为孩子准备40万元的留学教育金，那么通过‘快乐宝贝’基金定投，按照11.41%的预期年化收益率来计算，根据孩子预计出国时间，你可以选择5年定投，每月定投5057.13元，10年定投，每月1864.81元，或者

是15年定投，每月仅需896.28元。”浦发银行临沂分行理财师告诉记者。

对于22岁的年轻人，想要准备50万元房产首付款，11.41%的预期年化收益率，选择“财富快车”基金定投，5年定投，每月6321.41元；10年定投，每月2331.02元；15年定投，每月1120.35元。同理，老人则可通过“幸福晚年”基金定投，来规划预存自己的养老金。不过浦发银行临沂分行理财师同时提醒客户，11.41%的预期年化

收益率只是假设数据，是上证综指过去15年的年均复合收益率，客户在购买时可向工作人员详细咨询。

如果您心动了，可以到浦发银行临沂分行各网点或者直接登陆网上银行进行办理，更多详情可咨询浦发银行临沂分行，咨询电话：8966768。



浦发银行

SPD BANK

理财热线：8966768

网址：www.spdb.com.cn

五星之选基金平均收益达到57.1% 招行“五星之选”帮您选好基金

本报讯（记者 魏玉娜 化强 通讯员 窦怀振）股市火爆，基金受宠。招商银行特推出“五星之选”，帮您选出好基金。“五星之选”基金作为招商银行在众多基金中精挑细选出来的优秀基金产品，具有收益相对稳定、基金经理人比较成熟，基金公司运作良好等优势，备受广大市民朋友青睐。

那么“五星之选”基金的挑选原则是什么呢？首先，招商银行总行拥有一支师资力量雄厚的投决会，投决会下设分

支机构，同时在每个季度作出当季市场预测，并发布当季投资分析报告。基金研究工作室拿到报告后，根据市场行情和当前基金行情，作出理性判定，挑选出符合未来市场行情的基金，并且针对这一批基金进行跟踪调研，将基金的特点及跟踪表现上报给投决会，最终投决会根据相应情况挑选出数支精英中的精英列为“五星之选”产品。

“自2014年11月至2015年3月31日，短短五个月的时间，

招商银行10支‘五星之选’基金平均收益达到57.1%，其中收益最高的汇添富基金公司的一支基金达到93.56%，超给力。”招行临沂分行理财师表示，2014年境内市场涨势如虹，上证综指在2014年上涨高达52.87%，众多机构对于2015年的市场再次看好。因此，从长期投资角度看，当下配置股票型基金是较好的选择。

您还犹豫什么？买好基金到招行！选择招商银行，把握投资先机。更多详情可咨询招行临沂

分行各网点，分行营业部地址：新华路9号，咨询电话：8968993、8968998；商城支行地址：琅琊王路灯具城西门，咨询电话：8968996、8968989；沂蒙路支行地址：沂蒙路与涑河北街交会，咨询电话：8968773、8968776。



招商银行

CHINA MERCHANTS BANK

莱商银行 资本交易大会展风采

本报讯（记者 魏玉娜 化强 通讯员 王小东 付廷春）4月17日-19日，中国·临沂第二届资本交易大会盛大召开，莱商银行以“成立十周年感恩”为主题，真诚回馈广大客户，认真筹备参展工作，精心布置会场展厅，积极投身盛会各项活动，取得了良好的宣传效果。

在本次资本交易大会上，莱商银行为更好展示业内形象和金融产品，特地挑选了vip特装展位，合理划分了“引导区、讲解区、接待区、抽奖区、业务办理区”等，精心设计制作了宣传手册、宣传展架、宣传视频等内容，使参展人员对莱商银行、对莱商产品有了一个更加清晰直观的了解。

该行还抽调部分业务骨干，到现场进行产品宣传与金融知识讲解，提供各类业务办理与服务，为公众提供了“全方位、多渠道、立体化”的金融服务。同时，该行举行了免费抽奖、开户送礼品等活动，答谢广大客户一直以来对莱商银行的支持。展会期间，该行展厅人流不断、络绎不绝，成为本届资本交易大会一个亮点。

通过本次资本交易大会的宣传与推介，莱商银行与远通集团签订了战略合作协议，与多家企业建立了意向合作关系，现场营销客户近百户，使广大客户更好地了解了该行丰富的金融产品和优质的金融服务，为其带去了更多的业务发展机会。莱商银行的影响力、品牌知名度与认知度也进一步提升。