

# 年入10万元个体户咋买保险?

## 两位保险专家微信来支招



**微友留言:**亲,咨询个问题。吾妻,28岁,个体户,年收入10万元,无任何保险,想给她买份商业保险(人身险、重疾险、医疗险、意外险),该如何选择?又该如何进行保险规划?(微友:史\*华)

百年人寿临沂中心支公司营销培训部经理王展田



**现状分析:**史太太,28岁,从事个体工作,虽然现在年收入10万元,但目前没有任何社保及商业保险,未来在养老、医疗等方面存在极大的风险。

### 保险规划:

根据史太太的年收入,建议每年可用于购买的保险资金保持在2万元左右,可购买健康险+养老保险组合。

#### 1、健康医疗保障

身体是革命的本钱,因此无论何时,买保险应首先考虑健康保险。在此为她推荐“百年人寿安康一生”终身健康保障计划。

史太太可选择20年缴费,年缴保费5070元,轻松拥有40种重大疾病保障20万;10种重疾轻症保障,以及每次最高5000元的住院医疗费用。还可享受24小时电话咨询问诊,安排指定的专家为客户进行门诊诊治服务,安排客户入职指定专

家的病房,安排指定的专家为客户进行手术等多项重疾绿色通道专属服务。

#### 2、养老保险

当前社保养老帐户的空帐运行加之通货膨胀的与日俱增,企业养老险和商业养老险结合是大势所趋。

“百年福享全家年金保险(分红型)B款”即是百年人寿应势开发的一款养老保险产品。史太太可选择10年缴费,年缴保费15000元。至史太太60岁以后,可选择月领养老金3000-5000元,合同满期返还本金,中途身故返还本金加累计红利,完全可以解决史太太老年时的后顾之忧。



### 开栏的话

嘿,对面的微友看过来了!为帮助微友们更好地投资理财,本报自今天起在融金周刊微信平台开设“微互动”栏目,您有任何投资理财、保险购置、证券投资等方面的问题,都可关注鲁南商报融金周刊(微信号:lnsbrjzk)微信与我们互动,我们将及时邀请专家为您答疑解惑。如有疑问,还可拨打本报理财热线:15853948963、0539-8966188进行咨询。

天安人寿临沂中心支公司贾俊园



**现状分析:**像史太太这种28岁女性,正是上有老下有小的时期,是家里的重要支柱,工作,生活压力很大。同时,伴随着环境污染,食品安全,饮水污染等众多因素,患大病机率很高,所以很需要有一份大病保险保障。

### 保险规划:

建议史太太根据自身实际情况,选择集健康保障与身价保障于一身的“天安人寿福禄健康综合计划”。史太太可选择年存10628元,存10年,即可获得以下保障:

1、健康保障:终身拥有10万元的大病保障金,确诊即赔付。

2、身价保障:58岁以前,平安保障最高为130万元+分红;58岁以后享受30万元的生命价值保障;终生拥有10万元身价保障。

3、祝寿金:生存至60周岁,一次给付10万元+分红,约20万

元作为祝寿金。

4、住院费用:合同生效60天后在区以上医院住院产生的合理费用,最高可报销1.5万元。

对于没有任何保险的史太太来说,该保障计划不但可享有终身疾病保障,还享有住院费用保障和满期给付金,可谓是有病治病,无病养老。而且,缴费金额不高,适合她这种年收入10万左右的家庭。

记者 魏玉娜 化强 邵明习



## 保险大世界

# 爱来癌去,国寿防癌险为生命保驾护航

本报讯(记者 魏玉娜 邵明习 通讯员 杨佳)4月15日至4月21日是世界防癌周。据相关数据统计,癌症平均治疗费为10—30万元,这还不包括康复、护理以及因病带来的收入损失等。一旦癌症来临,将如何应对?中国人寿防癌险,解您后顾之忧。

据了解,近期中国人寿响应国家号召,率先推出“行业费率低,专业保障高”的全民健康第

一险——国寿防癌险,专门应对癌症风险,具有交费低,保障高、确认赔付,特定保障、豁免保费、满期返还等特点。据中国人寿工作人员介绍,防癌险的推出,针对性特别高,对于高发的肺癌、乳腺癌等都有保障,而且保费相对较低,非常适合做普通老百姓的人门级保险。

以30岁男性投保人李先生为例,保险期间至80岁,20年交,

基本保额10万元,年交保费1850元。合同生效满一年后,若李先生确诊初次患癌症,可一次性获得10万元,作为医保的补充金或收入补偿金;合同生效满一年后,若李先生确诊为患特定疾病,可额外获得保额的30%,3万元,合同继续有效。

在治疗后,李先生还能获得癌症康复保险金,每年给付保额20%,最多给付5年10万元。合同生

效满一年后,若李先生确诊初次患癌症,则豁免以后各期保险费。合同满期,李先生生存,返还所交保费3.7万元,保险期内若李先生身故,可一次性获得身故补偿。



# 太平人寿重疾险老保单保障病种扩容至“55+”

本报讯(记者 魏玉娜 化强 通讯员 王丹)4月1日至6月30日,太平人寿发起“健康关爱季,福禄双升级”客户服务活动,持有太平人寿重大疾病保险的客户,有机会在此次活动中享受到公司提供的保障升级服务,将原重疾险保单合同中约定的保障病种扩容至“55+”。

随着重疾险产品的更新换

代,新产品的重疾保障不断扩充,让广大保险客户享受到了更全面的重大疾病保障,但对于购买了早期重疾险产品的客户来说,老保单的保障不够全面,则成为了缺憾。太平人寿的这次客户服务活动,正是为了解决这些客户的缺憾而展开。

在本次活动中,持有太平人寿有效重疾险保单的客户,

只要新增一定金额的保单,就可以将原重疾保单的保障病种扩容,原先33种重疾将增加至55种,部分产品的新增保障病种将达到20种以上,保障范围基本涵盖了目前市场上重大疾病保险所保障的所有病种。因此,这是对原重疾险保单的一次“升级”。

据太平人寿介绍,目前公司

重疾险客户已经超过120万。这种直接将原保单保障范围扩容的模式,是太平人寿率先在市场上提出并实施的。2014年太平人寿就已经在部分地区做过试点,反响热烈。因此,太平人寿在本年度将保障升级的范围扩展到全国,还新增了“老客户+新朋友”共享保障升级的规则,进一步扩大受益群体。

# 太平洋产险临沂中支被授予市级“青年文明号”

本报讯(记者 魏玉娜 邵明习 通讯员 黄伟伟)4月22日,临沂市团委组织召开2014-2015年度临沂市“青年文明号”授牌大会,授予太平洋产险临沂中心支公司“青年文明号”称号。本次评选是经过资格申请、资格审查、材料报送、申报验收、评选评审等环节,公示无异议后确定

当选。

据悉,太平洋产险临沂中心支公司青年员工占比80%以上,是一支名副其实的青年队伍,在公司党委的领导下,公司团委把提高广大青年员工的综合素质作为第一要务,激发广大青年员工学业务、比技能、练硬功的热情,涌现出一大批甘于奉献、乐

于进取、攻坚克难、开拓创新的青年业务能手。练就业务技能的同时,公司团委组织青年员工开展“低碳出行”、义务植树、义务献血及幼儿园献爱心等社会公益活动,在践行企业社会责任中起到了先进示范引领作用。

值得一提的是,近日在刚刚结束的2014年度临沂市金融工

作先进评选活动中,太平洋产险临沂中支被授予“先进单位”荣誉称号,彰显公司与时俱进、奋勇争先的良好姿态。



# 莱商银行兰山支行开业“扫”惊喜

本报讯(记者 魏玉娜 化强 邵明习)拿起手机,轻松一扫,便可获得丰厚大礼,听着是不是感觉不可能?没有不可能!为庆祝莱商银行临沂兰山支行4月27日开业,莱商银行联合本报推出扫码有礼活动,扫描关注莱商银行临沂兰山支行微信公众号(Islylszh),即有机会获得精美礼品。

据了解,莱商银行临沂兰山支行位于洙河北街与通达路交

会处路东100米,此次莱商银行为回馈广大临沂市民,借兰山支行开业这一契机,特联合本报开展了开业大酬宾活动。即日起至6月30日,市民扫描二维码并关注,发消息与客服互动,即可参与莱商银行临沂兰山支行开业酬宾活动,赢取三重大礼。

市民首次关注“莱商银行临沂兰山支行”微信公众号,根据提示进行回复,即可参与“幸运大转盘”抽奖活动,每天获得2次抽奖机会

(每人50次机会),抽取精美奖品。其中一等奖是开业纪念礼盒一份,二等奖是半年纪念币一枚,三等奖为魔力冲泡杯,还有精美扑克牌、鼠标垫和抽纸等奖品,基本上参与就能中奖。

此外,关注莱商银行临沂兰山支行微信,在柜台办理1张莱商银行借记卡(余额100元以上),即可领取精美纪念品一份。将莱商银行临沂兰山支行微信选择“推荐给朋友”,或将抽奖活动

“幸运大转盘”分享至朋友圈,也可领取精美礼品。中奖市民可以到莱商银行临沂兰山支行领取,咨询电话:7579613、7579615。

