

你关注家财险了吗?

盘点当前人们对家财险的误区

如今,说到财产险,大家第一反应可能是车险,其实财产险中,跟大家关系最密切的应该是家财险,因为它保的是“窝”的安全。而且,如今的家财险已经从传统的普通家财险产品渐渐向组合型家财险产品发展,给市民带来的服务,也和从前大不一样。但是很多人对家财险依旧存在不少误区,下面记者一一盘点。

本报记者 魏玉娜 化强

误区1:存侥幸心理,忽视家财险

现状:业务量占比虽小,却需费大工夫

记者从大地财险、太平洋财险、人保财险等保险公司了解到,目前配置家财险的保户中,主动投保的占比实际很小,究其原因:主动保险意识弱;家财险金额小,却占用大量人工成本,小型保险公司业务人员推广力度有限等。

在临沂保险市场上,家财险业务方面一直做得不错的人保财险临沂分公司安经理告诉记者,临沂保险市场上,家财险之所以一直处于不温不火阶段,一方面和人们对于风险的侥幸心理有关,忽视了家财险的重要性,另一方面,从从业人员角度考虑,保险公司业务员都喜欢做大单保险业务,家财险保单每单几十元至几百元,却要消耗较大的人工成本,推广欲望会有所衰竭。所以,从保险公司理赔、服务角度考虑,想要让投保客户满意,需要投入大量人力和成本,一般小型保险公司是做不到的。

误区2:手续繁琐,费时费力

现状:简单便捷,保险“卡单”受欢迎

记者采访中了解到,很多人对家财险的认识可能还停留在“手续繁琐,费时费力”的不好印象上,但实质上,目前家财险申办便捷,价格实惠。其中,以“卡单”业务最受消费者欢迎。

“卡单”业务的特别之处在于,它由多个保障责任组合而成。同时,相对传统保单,更方便快捷,保险期间短,保费低。”太平洋财险临沂中心支公司工作人员介绍道,家财险卡式保单,即保险卡,其面值一般为50元、100元、200元不等,其所保障的内容,也根据数额的增大而增多。

“卡单”业务的申办非常便捷。首先,在购买方式上,客户可以通过多种渠道随时随需购买;在激活方式上,客户可通过网站、电话等多种方式实现自助激活;在生效时间上,客户可行指定生效时间;在使用方式上,客户可以购买自行使用,也可以作为礼物馈赠亲朋好友。



误区3:品种单一,保障不全

现状:组合式家财险,让保障更加丰富

记者采访了解到,目前家财险已经摆脱了过去“品种单一,保障不够全面”的历史,大多数保险公司推出的组合式家财险,让保障更加全面。

以太平洋保险公司推出的、售价386元起的“全能卫士”房主型家庭保险为例,其特点为“家财加家责”,386元购买该保险即可获得房屋基本险(100万元额度)、装修基本险(10万元额度)10万元额度、室内物品基本险(10万元额度)、家庭财物基本险(10万元额度)等多种保险组合(10万元额度)。

交通意外也可以附加家庭财产保险,如太平洋保险公司推出的“乐享人生”系列产品,该系列产品涵盖各类交通工具意外保障及家庭家居保障的保险产品,购买价格从80元至640元不等;外出旅游也可以附加家庭财产保险,旅游意外及旅行家居保障的旅意险系列产品,为客户提供旅游意外及医疗保障同时,为无人看管的家提供全面的家居保障,购买价格从80元至400元不等。

人保财险网上平台则推出“美满e家”组合保险,涵盖火灾爆炸保险、盗抢险、管道破裂及水渍险、居家责任保险以外,更是推出自有组合式家庭财产综合保险组合,其保险年限、保障额度、保障项目均可自有制定。



中国人寿发行首单中资险企美元资本债

创多项中资险企境外债市场记录

本报讯(记者 魏玉娜 邵明习 通讯员 孟德雷)6月25日,中国人寿保险股份有限公司核心二级资本债券成功完成发行定价,发行规模12.8亿美元(约合80亿元人民币),最终以票面利率4.0%成交,认购倍数高达4.2倍,创多项中资险企境外债市场记录,市场反响热烈。此次境外债期限为60年可展期,被视为“永续债”。

中国人寿在境外成功发行美元核心二级资本债券,是境内保险公司直接赴境外发行的首单债券,标志着境内保险机构融资渠道的进一步拓宽。同时,此次中国人寿发行的美元核心二级资本债券成为中国保监会“偿二代”推出后首单发行的补充核心二级资本债券,填补了“偿二代”下保险公司核心二级资本工具的空白。中国人寿证实,此次

境外债最终投资者达267家,其中包含央行、国家主权基金、资产管理公司、基金及保险公司等高质量全球投资者,欧洲投资者占比高达22%。

市场普遍认为,本次债券发行成功主要依赖于公司雄厚的实力及多年三地上市的市场基础。中国人寿财务稳健,盈利状况良好,有充裕的现金和可变现资产,公司财务实力评级为Aa3/AA-

/A+(标普/穆迪/惠誉)。

中国人寿此次境外核心二级资本债预计获A+/A3/A-(标普/穆迪/惠誉)的债项评级,将于近日在香港联交所上市,并在场外交易(OTC)平台进行后续交易。



临沂在全省率先签订大病保险委托承办协议

今年人保财险继续承保大病保险

本报讯(记者 魏玉娜 化强 邵明习 通讯员 陈建军)7月1日上午,全市居民医保暨大病保险工作会议召开,临沂市人社局与人保财险临沂分公司签订了临沂市居民大病保险委托承办协议。今年人保财险继续承保大病保险,临沂市成为全省首个签约的地市。

记者还了解到,2015年临沂市全面建立了居民大病保险

制度,在全省率先实现了一站式即时结算报销。今年大病保险工作启动较晚,但在临沂地区大病保险补偿工作并未受到影响,自今年1月1日起,临沂市人社局便要求各医疗机构暂时垫付了大病保险的补偿,截至6月末已垫付1.34亿元,这在全省都是走在前列。人保财险临沂分公司社保部经理尤从民告诉记者,人保财险将争取在7月底将医

疗机构垫付的保险补偿金结清,切实使大病保险惠及居民。

尤从民表示,2015年大病保险政策发生了很多变化,取消按病种补偿政策,统一实行按额度补偿,从而使保障扩大到所有病种,补偿最高限额也从20万元提高到30万元。保障对象从原本的新农合参保居民扩展至城镇居民,从而使更多人能享受到大病保险的优惠。

据悉,2014年全市居民大病保险参保人数达938.6万人,上缴省大病统筹基金3.28亿元。截至今年5月底,已办理2014年大病补偿16.82万人次,补偿资金2.75亿元,大病实际报销比例达12.8%,其中赔付5万元以上的134人,10万元以上以上的34人、20万元封顶线的3人,切实减轻了群众的大病医疗费用负担。

规范经营行为,维护保险中介市场秩序

临沂市保险行业协会中介工作委员会成立

本报讯(记者 魏玉娜 化强 通讯员 田学宝 王幸福)为规范临沂市内各保险中介机构及其分支机构的经营行为,维护公平竞争的市场秩序,促进保险业健康发展,6月17日,临沂市保险行业协会保险中介工作委员会成立。

临沂市保险中介工作委员

会是临沂市保险行业协会的内部工作机构,接受协会理事会的领导,由协会秘书处具体协调、指导其工作。保险中介工作委员会主要负责组织开展协会中介工作,拟定协会中介工作年度计划并组织实施,策划并组织实施中介工作重大活动方案,以及其他有关中介工作事项。

据了解,临沂市保险中介工作委员会成立后,将督促各保险中介机构依法合规经营,组织各中介机构签订自律公约,制定自律规则,约束不正当竞争行为,维护公平有序的市场环境;临沂市保险中介工作委员会还将积极推进保险中介信用体系建设,开展保险中介机构自律管

理等,对于违反协会自律公约、自律规则和管理制度,损害投保人和被保险人合法权益,参与不正当竞争等致使行业利益和行业形象受损的委员,保险中介工作委员会可按自律公约和自律规则的有关规定,实施自律性惩罚,涉嫌违法的可提请监管部门处理。

品牌服务展区

中行推出个人主办账户业务

智联多个账户,精彩自在掌握

本报讯(记者 魏玉娜 化强 通讯员 李永成)记者从中国银行获悉,该行推出个人主办账户业务,为个人客户提供更为丰富的个人金融服务。

个人主办账户业务是指为满足个人客户对于在中国银行开立的多银行账户的资金管理以及在日常生活中的金融支付需求,为客户提供的一站式金融服务,主要包含账户管理、资金归集、智能定存、综合查询等功能。

主办账户就是以“主办账户签约关系”中的主要基础签约账户,一个“主办账户签约关系”中只能确定一个主办账户,该主办账户可签约(也称:关联)多个共享账户。“该业务功能强大,使用便利。”据中行临沂分行相关负责人介绍,客户可以将不同账户签约为主办账户,共享管理,实现对签约账户的集中管理。

同时,该业务提供资金归集功能,是指中国银行根据与客户事先约定的条件,自动实现余额监控或实现指定金额资金划转的一种服务方式。此外,用户还可享受智能定存功能,具体包括“活期转定期”功能和“定期转活期”功能。

办理该业务仅须持本人实名制规定的有效身份证件到中国银行网点柜台申请开通即可,也可通过自助终端或网上银行办理(限本人名下账户签约)。详情请咨询中国银行各网点,或致电8052339。



兴业研究公司成立

系首家“银行系”研究公司

本报讯(记者 魏玉娜 化强 通讯员 韦娟)6月28日,由兴业银行集团成员单位出资设立,具有独立法人资格的研究机构——兴业经济研究咨询股份有限公司(以下简称“兴业研究公司”)在上海宣告成立。该公司是中国银行业内首家采用公司化方式发起设立,并按照市场化机制独立运作的专业研究机构,也是兴业银行在研究领域进行体制机制创新突破的首次尝试,标志着兴业银行正加速推进综合化经营。

据了解,兴业研究公司旨在为客户提供优质、高效的研究支持、金融工程、数据挖掘等服务,研究领域包括宏观经济、利率、汇率、大宗商品、大类资产配置、行业与信用等。

据兴业银行2014年年报显示,截至2014年末,其银银平台累计签约客户575家,上线客户474家,连接银行网点超3.4万个。一位银行业分析师认为,研究创造价值,加之有银银平台客户基础,兴业研究公司在成立初期就拥有了国内其他银行系研究机构无法比拟的庞大客户群,先天优势突出,极具市场空间。

被外界普遍认为是最具市场化和创新基因的兴业银行,是目前拥有最多金融牌照的商业银行,此次成立研究公司,也同样延续了该行市场化基因和多牌照经营优势。业内人士分析认为,兴业研究公司的成立为兴业银行集团实现轻资本、高效率发展提供了新抓手,是该行在经济新常态下谋求银行转型发展的尝试和综合化经营的成果,也是该行业务多元化发展的表现。同时,也标志着我国银行业开启以市场化的体制机制提供高价值、专业化智力支持的新模式。