

进入7月,虽然还是车市的传统淡季,但是随着大众官方降价而引发的一系列车市反应却在持续发酵。一时间无论是合资汽车还是自主国产汽车品牌都“蠢蠢欲动”,都希望在汽车市场最冷清的时候提前发力,通过降价、再降价来占领市场,让还没火起来的车市到处充满“火药味”。

本报记者 王文卿



车商半年冲量引发“白刃战”

合资车价格继续下探,中国品牌奋力阻击

合资“官降”,引发车市“火拼”

时间刚过半年,在上海大众等合资车企官方降价之后,车市其他品牌也跟着刮起了“半年降价冲量”的促销风潮。记者在采访中发现,表面看上去比较平静的车市,背后却是经销商之间的“暗流涌动”。

“在这个周末,我们易通汽贸集团就组织了店庆15周年,30多个品牌的大型团购会,1500万购车优惠

让利,更大的目的是让更多消费者在这个节点选择车辆,无论是优惠还是汽车库存都比较合适,同时也能极大促进车市整体氛围趋热,现在车商之间打价格战的幅度很大,车商为了销量也是拼了。”东风标致临沂经销商市场部李经理说。

“大众降价,对于汽车行业来说是一件大事,作为品牌实力比较占优

势的一个车企它的降价会带给车市一连串的反应。”媒体人孟先生说。

“东风标致、上汽通用、北京现代不少汽车经销商面对上海大众的降价,都已经拿出对应的措施纷纷降价,现在尽管是车市淡季,但临沂本地的汽车市场却依旧‘硝烟弥漫’。”吉利汽车临沂远通店的王经理说。

合资车一味降价或损失品牌优势

应该用发展的眼光看问题,十年前的自主汽车无人问津,合资车是绝对的官车。但是十年后的合资车降价之后,带来的并不是自主车型的降价,相反,却是自主车企的品质化路线。

记者在采访中发现,不少合资汽车品牌车型在官方降价以后变得越来越不“厚道”,不少车型的配置一减再减,除了钥匙启动之外几乎找不到其他任何的配置,甚至连电动门窗都省掉了。殊不知,他们在降低车身重量,减掉后防撞钢梁的同时,也直接抹黑了自己的品牌形象,而这也给了正在努力中的自主品牌汽车一个机会。

业内人士刘经理说,合资汽车因为成本而输掉品质的做法会让其品牌影响力倒退,并且随着自主汽车这几年不断重视研发,重视车辆品质的大趋势相违背,或许一个不小心就成就了自主汽车的壮大。

实力国产品牌,重压之下求生存

面对合资品牌肆无忌惮的“攻城掠地”,作为本来就不占品牌优势的自主车型又该选择以怎样的形式面对?是随之官方降价还是坚持信心做自己?

6日,记者在沂河路汽车市场采访时发现,很多自主车型尽管面临着合资价格下探的压力,不少4S店内转上好几圈也看不到一个买车的人,在记者看来,在不久的将来

来一些研发能力偏弱的自主品牌有被“淘汰出局”的可能。尽管形式如此,同样在面对合资车打压的时候,一些国产车的顶梁柱还是在关键时刻挑起了大梁。

“现在的吉利新帝豪作为吉利收购沃尔沃之后的第一辆主打品质的车辆,每个月接近8万台的销量就足以说明这款车的品质如何,就算是上海大众官方降价等合资

品牌下探,吉利汽车也是有绝对的品质优势。”吉利汽车临沂远通4S店的王经理说。

“紧凑级车的价格,我们能做到10多万的汽车品质,很多车型的上的配置功能十万多的车型上才能找到,尽管品牌优势有些弱,但是相信自主车企会凭借着出色的品质赢得消费者的拥护。”王朋说。

编辑 王一琳
组版 陈莹

7比5多

吉利GX7山东7座特供版

- 多一排座位
 - 多一份安全
 - 多一道风景
 - 多一份安心
 - 多一份清新
- 多一种选择
 - C-NCAP超五星安全
 - 超大天窗
 - 3年或10万公里保修
 - 搭载博世PM2.5空调净化系统



3年或10万公里保修

绿色换车,支持环保。即日起,任意车型置换购买吉利GX7系列车型,最高可享元补贴,环保先锋,低碳我先行!

- 法国佛吉亚环软质搪塑内饰
- 澳大利亚DSI 6速手自一体变速器

- 荷兰PDE底盘调校
- 无钥匙进入+一键启动

- 8英寸超大触控液晶显示屏
- 同级特有7安全气囊



400-886-9888
www.geely.com

临沂兴华4S店

临沂市蒙山大道北段鲁南汽车城A2厅
0539-8027866

临沂春华4S店

临沂市沂河路西段远通汽车广场
0539-7678881

临沂天立4S店

河东区市车管所南300米
0539-3101166