



近年来,中国的钢材价格持续下跌。今年7月临沂钢价(线材)低到1800元/吨,达到了近些年的最低水平。钢材的产能过剩以及需求不旺,给钢材市场的经销商们带来前所未有的压力。

14日,记者走访发现,无论是小商户集中的批发市场,还是聚集着钢贸公司的写字楼,都显得格外冷清。

本报记者 樊凯 徐文敏

钢材批发商无奈地看着钢材,希望市场尽快好转。

# “1斤钢材换不来1根雪糕”

## 钢材价格持续走低,不少批发商转行

### 转行 1个月亏4万元,不少商家要转行

14日上午,记者来到江北五金钢材市场,宽敞的市场里只有几家商铺门前有工人搬运钢材,绝大多数商户门内无人。走近才发现,有的商铺贴着“出租”“转让”,而有的商铺直接锁上了大门。在店里的商户也并不忙碌。

在钢材市场东区一家专做螺纹钢的公司,负责人和朋友围坐在沙发上抽烟聊天。“生意清淡得很,现在就只剩下‘早晨开铺子,晚上关铺子’了。”该公司负责人感叹。

产能过剩、需求不旺、房地产不景气……钢材价格从2007年的5800多元/吨一路走低,今年7月线材价格掉到1800元/吨。采访中,一位姓于的店主给记者算了一笔账:尽管最近这几天每吨钢材价格上涨了六七十块钱,可每斤钢材价格还是不到1块钱,连根最便宜的雪糕都换不来。

记者联系到准备转让商铺的钢材销售商范先生。“我这不到1个月,赔了有4万多,家里还有用钱的地方,实在等不起

了。”范先生说。据范先生介绍,自己从2006年做钢材生意,主要经营钢筋、板材等。初期每吨钢材价格在5000元以上,生意做起来顺风顺水。可是近年来,价格一路走低,自己心想着低价应该很快就过去。

6月份,范先生和家人商议,钢材价格降到2000元/吨,估计不会再降了。出货不挣钱,还不如囤些货,待价格上升。谁知不到1个月,钢材价格每吨又降低了200多元。当时花40多万囤下的200多吨钢材不到

1个月就赔了4万多。

“现在是想卖没有客户要,不卖出去又怕价格继续降,干脆找找同行转让出去,回家做别的生意。我是实在等不起了。”范先生很是着急,想赶紧转让出去这批货,转行做其他生意。

同样,有转行想法的钢材销售商不止范先生一个人。“小散户不敢进货,大商户进货赔钱,不干干活儿都是赔,还是转行吧!”经营螺纹钢的陈先生从上个月初就开始准备转行。



### 两只临沂股票 逆势跑赢大盘

本报7月14日讯(记者 邵琳)在连续3个交易日“千股涨停”潮之后,14日沪指遭遇反弹阻力,截至收盘,小幅收跌1.16%,报3924.49点。不过参与上市交易的临沂本地股表现不俗,逆势翻红。史丹利至收盘上涨1.13%,山大华特涨停,其余两只本地股江泉实业和金正大则继续停牌。

6月15日股灾来临之后,临沂本地上市公司也纷纷根据自己的情况“自救”。

根据证监会的要求,自7月9日以来,临沂市几乎所有的上市公司都承诺公司控股股东及其一致行动人、公司董事、监事、高级管理人员在未来6个月内不减持公司股份。例如山大华特,除宣布不减持之外,还公布了拟在未来1个月之内不超过1000万元的增持计划。史丹利也在7月11日发布了维护公司股价稳定的公告,除承诺6个月内不减持外,还公布了第一期员工持股计划。事实证明,维稳的措施也收到了效果。山大华特自7月9日起连续4个交易日涨停,史丹利连续3个交易日涨停。

14日,大盘在连续暴涨之后迎来了小幅下挫,对此,本地一家证券公司投资顾问张经理认为,从当天指数走势看,目前上证50指数在偏低位置,相对安全。中小板指数、创业板指数仍然位于高位,存在继续调整的可能。之前大盘的走势可以看作是政策效应影响下展开的报复性超跌反弹,市场终究还是要回归基本面,目前仍处于亚健康状态,对于个股操作来说,优先考虑大盘蓝筹股里的业绩向好或估值偏低的,比如银行、保险、地产等。此外,一定要注意控制仓位。

### 坚守 只能守着老客户,按需进货不囤货

连续低迷的钢价给无数商户带来了前所未有的打击,然而也有不少商户在低迷中努力寻求最好的经营模式。

在江北五金钢材市场中,以线材经营为主的杨先生告诉记者,自己从事钢材行业已有10多年的时间,开始时经营废旧钢材,从2010年起,着手线

材销售,4年来经历了钢材市场的变化,也亲眼看到不少同行转行。

“以螺纹钢为例,每吨从2007年年底的5800元到现在的1800元,钢材生意不景气,现在我们很多人都是在赔本做生意。”杨先生说。原本有600多平方米的仓储和办公用地,

现如今由于钢价一路走低,杨先生打算缩减用地,把其中的300平方米贴上了“出租”的广告,希望分担现存的压力。

“其实贴了也白贴,现在这个状况最重要的还是按需求进货。”杨先生告诉记者,自己去年的日平均销售量在3000吨以上,而今年不敢多进了。

### 分析 供求决定价格,需求短期难有突破

近两年钢材价格一降再降,钢材价格一度跌入低谷,使得钢材价格“没有最低,只有更低”。临沂钢铁行业何时将迎来“春天”?钢铁行业“寒冬”还要持续多久?记者采访到临沂钢铁工业协会副会长孙辉。

“供过于求是影响钢材价格的重要因素,受需求大幅回

落,供给严重过剩的影响,近年来钢材市场低迷。临沂钢材的主要用途是房地产和包括铁路、公路桥梁在内的基础设施建设,近两年房地产市场持续低迷,钢材需求量明显减少。”孙辉说。

孙辉介绍,近两年钢材价格下降幅度、持续时间可以说

前所未有的,为什么会出现这种状况呢?2014年,在钢材需求量大大幅回落的背景下,国内钢铁供应却在增加,加剧了市场恶化。好在今年年初,全国范围内钢铁产量下降,临沂本地钢铁厂关停,产量回归理性,这有助于钢材市场的回暖。

“由于产量过剩,所储存钢

材短期内很难消化。”孙辉说,预计在未来几个月钢材市场低迷状态不会改变,因为国内经济增速、房地产投资增速都在放缓,需求面难有突破。并且,钢铁的主要原料铁矿石也因供应严重过剩,价格已创出了5年来新低,这些都意味着钢市价格或将继续走低。

#### 相关链接

### 5天每吨微涨70元,商户盼春天到来

“自7月10日以来,建筑钢材价格开始转降为升,并且上升势头良好,5天以来每吨价格上涨了70元,非常期待钢材市场回暖。”临沂钢材物流城钢材批发商刘振告诉记者,2013年底钢材价格开始走低,父亲无力经营,退休回家,自己便子承父业,继续维持钢材生意,没想到钢材价格像决堤的水库,如今价格回升,让大家欣喜若狂。

刘振说,5天内每吨价格上涨70元是一个很好的信号,这次价格上浮,会重新提振起钢材商户的经营信心,希望钢材价格会持续上涨下去,度过钢材“寒冬期”。市场里有的商户开始囤货,希望钢价一直涨下去,卖个好价钱。

记者在临沂钢材物流城采访了解到,虽然钢材价格小幅回升,钢材市场销售仍然处于低迷状态,短期内钢材销售

没有明显提升,但大部分商户对钢材市场充满希望,认为钢材价格的回升,离钢材市场的春天不远了。

14日,据欧浦钢网监测,虽然全国25个主要现货市场HRB400螺纹钢平均价格小幅回升,幅度在10-20元/吨不等,其中低价位资源累计涨幅最高达70元/吨,但市场继续偏弱运行。

孙辉提醒,此次钢材价格

小幅回升,不仅与钢铁供求有直接关系,也与国际铁矿石价格上涨有关。7月8日普氏62%铁矿石指数跌至每吨44.5美元的价格,不过7月9日大幅上涨至每吨48.75美元。因此近期钢材价格回升,并不意味着今后钢材价格持续上涨,批发商不要盲目囤货,以免造成不必要损失。同时建议钢材生产企业根据市场需求定量生产。