



投资界有一句至理名言——“不要把鸡蛋放在一个篮子里”。当下股市震荡严重，较高的风险让很多投资者望而却步，而具有一定投资收益优势的国债依然火热。据了解，上半年临沂市国债销售3.17亿元。

稳健投资就选国债

上半年临沂市国债销售 3.17 亿元

本报记者 魏玉娜 化强 邵明习 通讯员 赵秀文 龚艳艳

A 上半年临沂市国债销售 3.17 亿元，较上年同期增加 0.15 亿元

近日记者从人民银行临沂市中心支行获悉，2015 年上半年，临沂市国债销售有序开展，销售总额平稳增长。

据统计，1-6 月份，全市共销售储蓄国债 3.17 亿元，较上年同期增加 0.15 亿元，增长 5%。其中，凭证式国债 2 期

1.28 亿元，较上年同期减少 636 万元，下降 5%，电子式国债 4 期 1.89 亿元，较上年同期增加 2047 万元，增长 12%。

B “金边债券”受青睐，百万元以上的大客户屡见不鲜

市民刘先生一直都是国债的忠实投资者，至今买国债已经 10 余年了，用刘先生的话说“基本上只要手上有闲钱，每期国债能买就买”。而刘先生之所以一直忠实于买国债完全是因为国债的收益稳定、零风险。

“年轻的时候也尝试过买股票，但是后来发现还是稳健型的投资方式更适合我，所以基本上除了常规银

行理财产品，主要的投资方式便是国债。”刘先生告诉记者。据了解，由于国债收益稳定、风险为零，因此被称为“金边债券”。相对于银行定期存款和理财产品具有一定的优势，因此备受投资者青睐。

人民银行临沂市中心支行工作人员告诉记者，我市每期国债销售基本上都会出现抢滩现象，很多承销机构

在首日销售屡遭“秒杀”。如 1 期、2 期储蓄国债(电子式)发行时，中行、建行等承销机构开售不到半小时便已售罄，招行开售伊始额度就遭售空。不仅如此，在股市震荡、房产投资前景不明的情况下，部分投资者将国债作为理想的投资选择。2015 年上半年，建行等承销机构便出现过单笔 100 万元以上的订单。

C 发行方式更接地气，“网购”平台成主力军

提及国债，很多人的印象都是众多的老人在银行排着长队等着购买，太过麻烦，很多年轻投资者甚至是感觉那是老年人的专利。而现在，国债的购买方式也开始向便利化发展。

记者了解到，现今国债

在开通银行柜台认购渠道的基础上，人民银行引导各承销机构发挥各机构网上银行销售方便快捷的优势，加大国债在网上的销售力度，让投资者足不出户即可完成国债认购，为投资者提供了多

元化的购买渠道。最新统计数据表明，6 月份发行的 3 期、4 期储蓄国债(电子式)中，工行首日 3 年期网上销售占比分别为 80%、87%，网上销售已成为部分承销机构的销售主力。

D

国债知识进村入户

让农民有了投资新渠道

一直以来，农村地区和众多农民由于各种局限性，投资意识较为薄弱，银行定期存款是其主要投资方式。为了强化农民投资意识，确保国债顺利发行，人民银行临沂市中心支行组织众多金融机构采取多元化营销宣传活动，将国债知识送到千家万户。

各金融机构积极发放宣传折页、利用展板、户外显示屏等方式及时发布国债认购方式、时间、地点、品种、期限及联系电话等信息，为广大市民了解国债、购买国债提供了有效信息平台。同时开展“送国债知识下乡”宣传活动，增强了农村居民购买国债的意愿，从而使国债在农村地区的销售大幅增长。上半年县乡级储蓄国债销售 1.31 亿元，同比增长 21%，同比提高 19 个百分点。

《融金周刊》理事单位

工商银行临沂分行
农业银行临沂分行
中国银行临沂分行
建设银行临沂分行
交通银行临沂分行
邮储银行临沂市分行
临商银行股份有限公司
省农信联社临沂办事处
中信银行临沂分行
光大银行临沂分行
民生银行临沂分行
浦发银行临沂分行
招商银行临沂分行
华夏银行临沂分行
平安银行临沂分行
兴业银行临沂分行
莱商银行临沂分行
中国人寿保险临沂分公司
太平人寿临沂中心支公司
天安人寿临沂中心支公司
太平洋财险临沂中心支公司
大地保险临沂中心支公司
百年人寿临沂中心支公司
平安人寿临沂中心支公司
国泰君安证券临沂营业部
齐鲁证券临沂通达路营业部
同信证券临沂双桥街营业部
(排名不分先后)
理事单位招募热线
15853948963



微信：鲁南商报融金周刊
(投资有风险 入市需谨慎)

编辑：魏玉娜 王咏梅 组版：张晓

贷款推介区

光大“房抵快贷”助力小微企业

审批仅需 1-3 个工作日，
贷款金额最高可达 1000 万元

本报讯(记者 魏玉娜 邵明习 通讯员 孙宏勇)为满足广大小微企业融资需求，近日，光大银行临沂分行推出“助业房抵快贷”产品。据了解，该产品贷款手续简便、放款迅速、金额高、用途广、可循环、增值多。

据介绍，“助业房抵快贷”是指中国光大银行向提供符合标准的住房及商业用房作为抵押担保的客户发放的用于经营的人民币贷款。高效、便捷补充营运资金，仅需以房抵押。该产品贷款用途为借款人经营周转所需资金，包括补充流动资金及购置固定资产，抵押率最高为评估价的 80%，最长 10 年的贷款期限，最高 1000 万元的贷款金额。

“助业房抵快贷”最大的特点是操作流程快，贷款人只需提供简化的贷款用途证明材料，即可在 1-3 个工作日内拿到所需贷款。”光大银行临沂分行工作人员介绍说，“助业房抵快贷”还款方式选择为按月还息一次还本，贷款期限为一年。如果贷款人是光大银行“九项资产客户”，并且九项资产季日均越高，享受贷款优惠越大。

另外，记者从光大银行临沂分行获悉，光大银行临沂分行已与宝德新领域、汀香郡等楼盘合作，优惠力度空前，最低九折。有购房意向的客户可前去参观，有合作意愿的开发商可与光大银行临沂分行个贷中心联系。

详情请咨询光大银行临沂分行，
财富电话：0539-8961507。

Bank 中国光大银行
理财热线：8961507 8965868
网址：www.cebbank.com

保险大世界

少儿重疾险选消费型还是综合型？“太平开讲”为您解答

本报讯(记者 魏玉娜 化强 通讯员 王雪)随着生存风险的日益增加，为孩子优先准备一份商业少儿重疾险，可以说是未雨绸缪。太平人寿保险专家介绍，少儿重疾险作为重疾险产品，属于“确诊后赔付”的给付型保险，对于疾病种类的限制较宽，也无须凭就医发票报销，资金使用上可以比较灵活。

那么购买少儿重疾险到底是选择消费型还是综合型呢？专家表示，选择商业少儿

重疾险，家长应该根据自身家庭的经济情况和对孩子的保障需求进行综合考虑。

对于预算有限的家庭，希望在一定的价格范围内完成孩子主要的重疾保障，可以选择消费型重疾险产品，这类产品中重大疾病险可作为主险单独投保，其保障责任清晰明了，保费也相当低廉。但家长需要注意的是，这类保障的缺点是大部分产品形态为一年一保，如果中途忘记续保，可能会影响少儿保障的持续有效性，

且随着年龄增长及市场发病率的增加保费也将越来越贵。

对于预算充足的家庭，可以选择较为传统的综合型少儿重疾保障计划，这类产品往往以一款两全保险附加少儿重疾险的形式出现。这类综合保障计划的年缴费通常要一千元到三千元，甚至更高，不适合预算有限的家长。其好处是保障期往往比较长，且不受价格波动的影响，可以持续保障孩子至成年或终身。

不过，需要提醒的是，在

给孩子安排保障的时候，要先为大人做好基础保障。太平人寿在今年推出的“健康关爱季，福禄双升级”活动，该活动除了让持有公司重疾险保单的客户有机会享受到保障升级服务外，还提供了“家庭豁免”保单升级，即客户新购买太平人寿“福禄满堂”重疾产品，且其家庭累计持有太平人寿的重疾保障达到一定金额，就可购买家庭保单保费豁免附加险，以便为整个家庭提供更持续、有效的保障。

中国人寿发行首单中资险企美元资本债 创多项中资险企境外债市场记录

本报讯(记者 魏玉娜 邵明习 通讯员 孟德雷)6 月 25 日，中国人寿保险股份有限公司核心二级资本债券成功完成发行定价，发行规模 12.8 亿美元(约合 80 亿元人民币)，最终以票面利率 4.0% 成交，认购倍数高达 4.2 倍，创多项中资险企境外债市场记录，市场反响热烈。此次境外债期限为 60 年可展期，被视为“永续债”。

中国人寿在境外成功发行美元核心二级资本债券，是境内保险公司直接赴境外发行的首单债券，标志着境内保险机构融资渠道的进一步拓宽。同时，此次中国人寿发行的美元核心二级资本债券成为中国保监会“偿二代”推出后首单发行的补充核心二级资本债券，填补了“偿二代”下保险公司核心二级资本工具的空白。中国人寿证实，此次

境外债最终投资者达 267 家，其中包含央行、国家主权基金、资产管理公司、基金及保险公司等高质量全球投资者，欧洲投资者占比高达 22%。

市场普遍认为，本次债券发行成功主要依赖于公司雄厚的实力及多年三地上市的市场基础。中国人寿财务稳健，盈利状况良好，有充裕的现金和可变现资产，公司财务实力评级为 Aa3/AA-/A+

(标普/穆迪/惠誉)。

中国人寿此次境外核心二级资本债预计获 A/A3/A-(标普/穆迪/惠誉)的债项评级，将于近日在香港交易所上市，并在场外交易(OTC)平台进行后续交易。

