

来自全国各地的采购商经销商。



各地客商正在商户店铺里选购商品。



第7届兰华永安全国汽车用品展览会落幕 万人到会采购,成交额近亿元

本报3月19日讯(记者 贺可功 通讯员 李胜学)19日,记者从兰华集团股份有限公司获悉,为期三天的2017中国(临沂)第7届兰华永安全国汽车用品展览会在兰华永安汽车用品城落下帷幕,全国各地一万多名采购商参加展会,三天成交额近亿元。

山东兰华集团投入巨资每年两次开办汽车用品采购展览会,每届60多辆大巴车免费接送全国各地采购商到兰华永安汽车用品市场参加展会,“大巴

模式”将“兰华永安汽车用品”卖向全国,不仅带动了市场的繁荣发展,也提升了临沂商城的经济附加值。在前几届展会的基础上,本次展会兰华集团加大办展力度,扩大办展规模,增加办展支持,与河东汽车用品展会资源互补,通过展会之间大巴车的“摆渡”,互通有无,一如既往地地为生产商、经销商、采购商搭建交易、交流平台。

山东兰华集团股份有限公司董事长曹继廉表示,兰华集团线上线下同步发力,实现

了汽车用品市场销售额持续增长,也为市场商户和采购商们创造了实实在在的效益。在电商经济发展上,兰华集团以兰华齐鲁e谷电商产业园为依托,先后为汽车用品城、兰华国际家具城建设了配套电商平台,与阿里巴巴合作开办兰华永安汽车用品城特色站点,为商户提供更专业更完善的电商营销服务,实现线下商城和网上商城的同步发展,并借助兰华营销物流的物流优势,与国内领先的物流行业平台

整合运营商传化物流集团深入合作,为商户提供更加安全、更加便捷的物流服务。

兰华集团以市场为基础举办展会,打造会展品牌的创新理念,将展会直接与市场融合,不仅促进了市场资源的充分融合,会展品牌也逐步成型,给市场发展带来了新的发展机遇。兰华集团持续运用“依市办展”和“互联网+”思维,积极培育新业态、新商业模式,拓展产业融合的广度和深度,带动市场经营模式的转型发展。

3 延伸

连续参加5届 采购额达80万

“这次来要采购大约20万元的物品。”17日,2017中国(临沂)第7届兰华永安全国汽车用品展览会开幕,来自郑州的采购商杨华手里拿着一个采购单,这是他来之前就拟好的,上面记录着他要采购的商品,包含了汽车脚垫、坐垫、清洗用品及行车记录仪等汽车电子产品。

“我已经连续参加了5届兰华永安汽车用品展览会了。”杨华说,他作为采购商参加展览会,一方面结识了很多来自全国的厂商和经销商,给生意打开了新的渠道,另一方面,他也直接到兰华永安汽车用品城采购,实现了商品的更新换代。“5届展览会,我的采购额达到了80万。”杨华说,临沂的商品在郑州及周边地区销量很好,这促使他经常来临沂采购,第七届汽车用品展览会开幕,他如约而至。

“今年大约组织了60多名采购商来临沂。”一位采购团的领队说,他往年都会收到临沂兰华永安汽车用品城的邀请,今年也不例外,他的团队里的采购商都有采购计划,去年曾经达到300多万,今年将会有新的增长。

本版文/片 记者 贺可功

责任编辑:侯艳天

1 链接

兰华永安1688特色站点正式上线运营

去年第六届汽车用品采购展览会期间,兰华集团与阿里巴巴1688平台达成合作,开办了兰华永安汽车用品城特色站点,今年展览会期间,该站点正式上线运营。

2016年9月,兰华集团与阿里巴巴1688平台达成合作,在第六届汽车用品采购展览会同期开通了兰华永安汽车用品城

特色站点,通过市场、阿里巴巴的合作运营,广大市场商户的积极参与,2016年线上交易额达到1800余万元,并且延伸至线下交易额达1.5亿元,培育出线上交易额过200万的市场商户1家,100万以上的3家,真正实现了电子商务直接带动并拉动市场商贸发展,促进市场繁荣的目的和作用,为商户提供更专业更

完善的电商营销服务,实现线下商城和网上商城的同步发展。

阿里巴巴华中大区城市经理王坚表示,阿里巴巴诚信通将结合本地专业市场优势将线上线下结合,为兰华永安市场商户提供更多商机,为兰华永安市场买家采购提供便捷,帮助卖家与买家在诚信通

平台上进行交易,真正实现更快速更高效更显性化的批发采购。2017年兰华永安1688特色站点将是诚信通平台的帮扶重点,阿里巴巴诚信通临沂地区授权渠道商沂峰科技将为兰华永安汽车用品城商户提供专业诚信通培训服务以及运营指导服务,帮助特色站点和市场商家快速成长。

2 链接

客户每年 递增20%

17日中午,兰华汽车用品城商户侯选宝,在店里接待远道而来的经销商,忙得不可开交。店铺前不远处,第7届兰华永安全国汽车用品展览会开幕式正在举行,他的店铺不时有客户进入选购商品。

“展览会就在市场里举办,

吸引了人气,客户数量迅速增加。”侯选宝说,汽车用品展览会给他带来的客户数量每年增加20%,他通过展览会实现了销售额的迅速增长,如今更多的人知道了他的商品和他的品牌,影响力和竞争力也逐渐提高。

“今年展览会期间,我店里

的销售额将创下新高。”侯选宝说,展览会给商户带来了市场的扩展和销售额的增长,为商户开辟出一条不用出门就能参展的路子,也将带领商户走向会展经济与实体市场融合发展的方式,给商户带来源源不断的实惠。

鲁南商报
商城理事会

理事长单位
山东华强企业集团总公司
山东兰田投资控股有限公司
山东华丰企业集团总公司
山东华苑企业集团总公司
山东兰华集团股份有限公司
山东顺和商贸集团有限公司

副理事长单位
山东永兴企业集团有限公司
山东林丰集团有限公司
安徽阜阳临沂商城投资发展有限公司
临沂商城会展中心
临沂照明电器行业协会
临沂市小商品商会 临沂家电行业协会

常务理事单位
临沂天马灯饰有限公司
山东连胜体育产业有限公司
临沂天源国际物流有限公司
临沂万泰市场发展有限公司
山东沂州府酒业有限公司 临沂银雪瓷业有限公司
临沂财源物流有限公司 山东君发集团